

**Deutsche Telekom  
Unternehmenspräsentation für Investoren  
August 2024**



# Disclaimer

Diese Präsentation enthält zukunftsbezogene Aussagen, welche die gegenwärtigen Ansichten des Managements der Deutschen Telekom hinsichtlich zukünftiger Ereignisse widerspiegeln.

Diese zukunftsbezogenen Aussagen beinhalten Aussagen zu der erwarteten Entwicklung von Umsätzen, Erträgen, Betriebsergebnis, Abschreibungen, Cashflow und personalbezogenen Maßnahmen. Daher sollte ihnen nicht zu viel Gewicht beigemessen werden. Zukunftsbezogene Aussagen unterliegen Risiken und Unsicherheitsfaktoren, von denen die meisten schwierig einzuschätzen sind und die generell außerhalb der Kontrolle der Deutschen Telekom liegen. Zu den Faktoren, die unsere Fähigkeit zur Umsetzung unserer Ziele beeinträchtigen könnten, gehören auch der Fortschritt, den wir im Rahmen unserer personalbezogenen Restrukturierungsmaßnahmen und anderer Maßnahmen zur Kostenreduzierung erzielen, sowie die Auswirkungen anderer bedeutender strategischer, personeller und geschäftlicher Initiativen, so z. B. der Erwerb und die Veräußerung von Gesellschaften und Unternehmenszusammenschlüsse und unsere Initiativen zur Netzmodernisierung und zum Netzausbau. Weitere mögliche Faktoren, welche die Kosten- und Erlösentwicklung wesentlich beeinträchtigen können, sind ein Wettbewerb, der schärfer ist als erwartet, Veränderungen bei den Technologien, Rechtsstreitigkeiten und regulatorische Entwicklungen. Des Weiteren können ein konjunktureller Abschwung in unseren Märkten sowie Veränderungen bei den Zinssätzen und Wechselkursen ebenfalls einen Einfluss auf unsere Geschäftsentwicklung und die Verfügbarkeit von Kapital zu vorteilhaften Bedingungen haben. Veränderungen unserer Erwartungen hinsichtlich künftiger Cashflows können Wertminderungen für zu ursprünglichen Anschaffungskosten bewerteten Vermögenswerten zur Folge haben, was unsere Ergebnisse auf Konzern- und operativer Segmentebene wesentlich beeinflussen könnte.

Sollten diese oder andere Risiken und Unsicherheitsfaktoren eintreten, oder sollten sich die den Aussagen zu Grunde liegenden Annahmen als unrichtig herausstellen, so könnten unsere tatsächlichen Ergebnisse wesentlich von denjenigen abweichen, die in zukunftsbezogenen Aussagen ausgedrückt oder impliziert werden. Wir können nicht garantieren, dass unsere Schätzungen oder Erwartungen tatsächlich erreicht werden. Wir lehnen – unbeschadet bestehender kapitalmarktrechtlicher Verpflichtungen – jede Verantwortung für eine Aktualisierung der zukunftsbezogenen Aussagen durch Berücksichtigung neuer Informationen oder zukünftiger Ereignisse oder anderer Dinge ab.

Zusätzlich zu den nach IFRS erstellten Kennzahlen legt die Deutsche Telekom auch andere Kennzahlen vor, u. a. EBITDA, EBITDA-Marge, bereinigtes EBITDA, bereinigtes EBITDA AL, bereinigte EBITDA-Marge, Core EBITDA, bereinigtes EBIT, bereinigter Konzernüberschuss, Free Cashflow, Free Cashflow AL sowie Brutto-Finanzverbindlichkeiten, Netto-Finanzverbindlichkeiten AL und Netto-Finanzverbindlichkeiten, die nicht Bestandteil der Rechnungslegungsvorschriften sind. Sie sind als Ergänzung, jedoch nicht als Ersatz für die nach IFRS erstellten Angaben zu sehen. Diese Kennzahlen, die nicht Bestandteil der Rechnungslegungsvorschriften sind, unterliegen weder den IFRS noch anderen allgemein geltenden Rechnungslegungsvorschriften. Andere Unternehmen legen diesen Begriffen unter Umständen andere Definitionen zu Grunde.

# Ergebnisse H1/2024

## Konzern

# H1/2024

## Verlässliches und stetiges Wachstum

### Highlights H1/2024

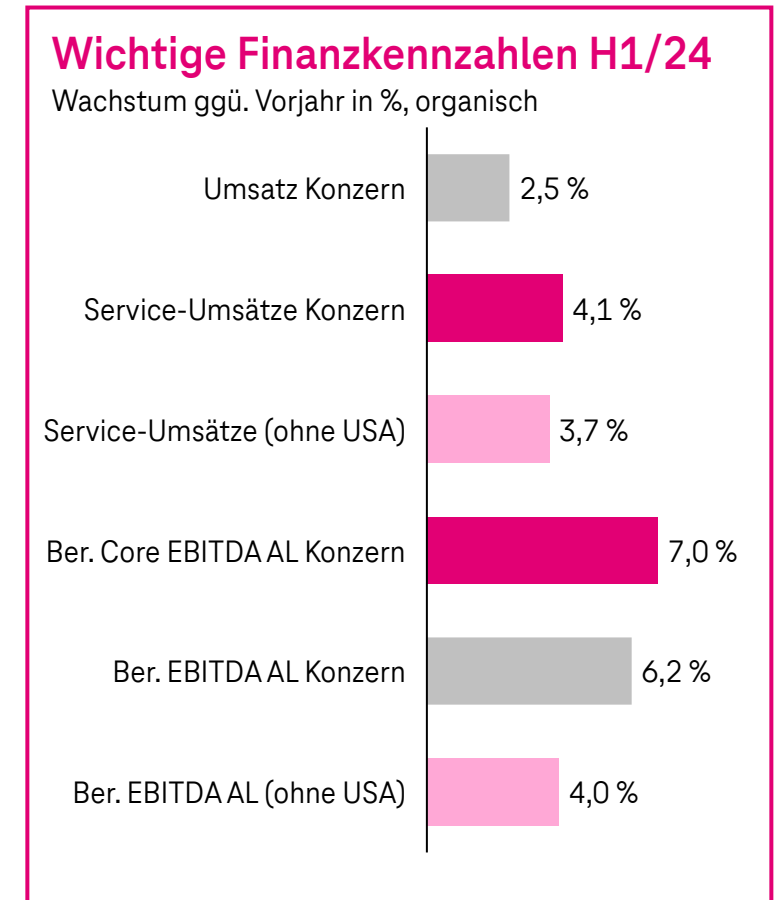
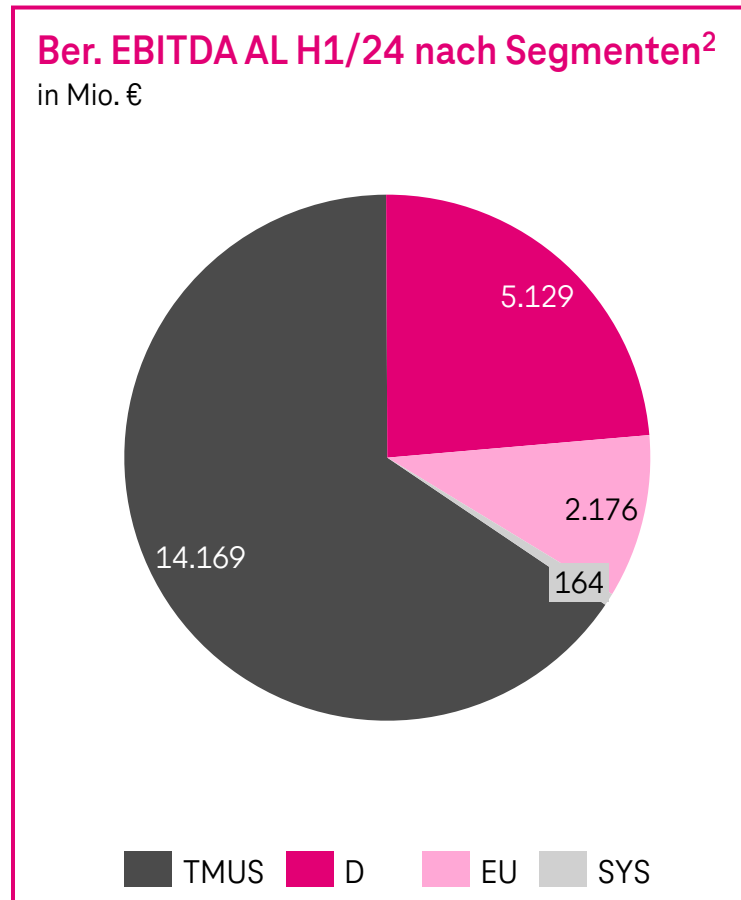
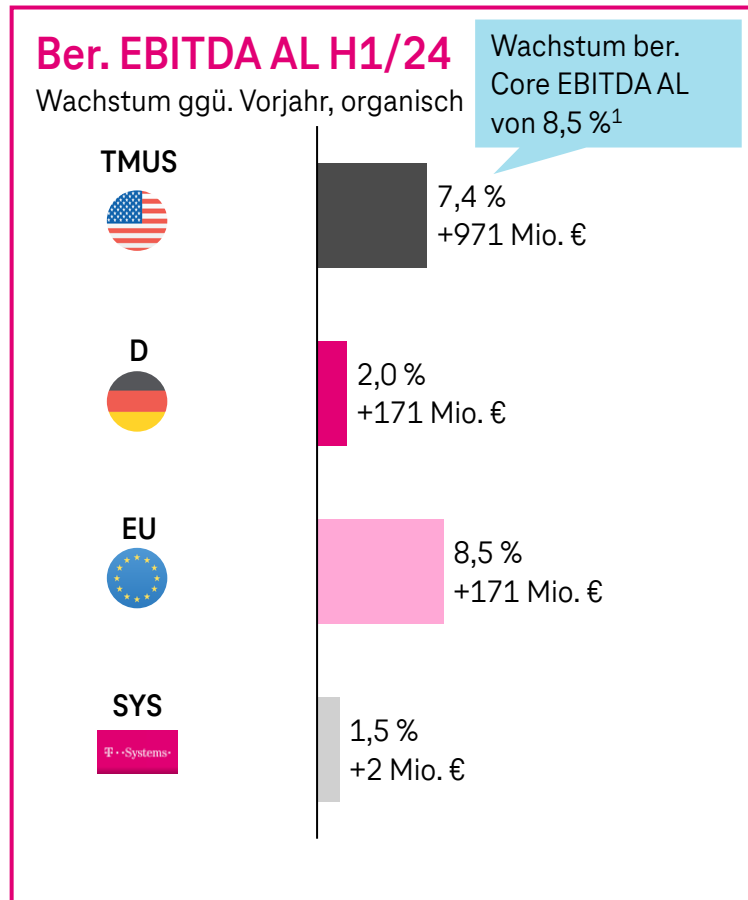
- Organisches Wachstum: Anstieg Service-Umsätze Konzern 4,1 %, ber. EBITDA AL Konzern 6,2 % – Beitrag aller Segmente. FCF AL 25,9%, ber. Ergebnis je Aktie 23,0%<sup>1</sup>
- USA/D/EU: Starke Dynamik bei Kundenentwicklung hält weiter an. TMUS überschreitet die Marke von 100 Mio. Postpaid-Kunden
- In D im 31. Quartal in Folge organisches ber. EBITDA AL-Wachstum, 26. Quartal in EU
- Besserer Ausblick für TMUS in Prognose berücksichtigt
- TMUS bildet zusammen mit EQT ein Glasfaser-Joint Venture (JV) mit dem Ziel, bis 2028 3,5 Mio. Haushalte anzubinden, sowie mit KKR ein JV zum Erwerb von Metronet, um bis 2030 weitere 6,5 Mio. Haushalte anschließen zu können<sup>2</sup>
- TMUS gibt Erwerb von UScellular bekannt<sup>2</sup>
- Verbindliche Einigung mit der Bundesregierung hinsichtlich des Einsatzes chinesischer Technik in Mobilfunk-Netzen



<sup>1</sup> Wachstumsraten FCF AL und ber. Ergebnis je Aktie wie ausgewiesen. <sup>2</sup> Transaktionen vorbehaltlich der Zustimmung der Aufsichtsbehörden.

# Finanzkennzahlen H1/2024 (organisch)

## Robustes organisches Wachstum



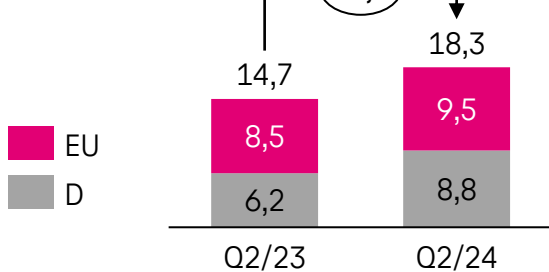
<sup>1</sup> Gemäß IFRS. Nach US-GAAP beträgt das Wachstum 8,7 %. Ber. Core EBITDA ohne rückläufige Umsätze aus Endgerätevermietung (-0,155 Mrd. US-\$ ggü. Vorjahr). <sup>2</sup> Ohne GHS (-337 Mio. €). EBITDA AL Konzern i.H.v. 21.292 Mio. €  
Die Ergebnisse des Konzerns aus H1/2023 sind in dieser Präsentation aus Steuerungssicht dargestellt: der Ausweis bestimmter wesentlicher Finanzkennzahlen wie Umsatz und ber. EBITDA AL erfolgt so, als wenn GD Towers noch voll konsolidiert wäre. Diese Sicht unterscheidet sich von der Abschlussicht der DT, gemäß welcher Group Development als aufgegebenen Geschäftsbereich behandelt wird. Weitere Einzelheiten entnehmen Sie bitte dem Back-up dieser Präsentation bzw. dem Geschäftsbericht der DT, beide abrufbar unter [www.telekom.com/de/investor-relations](http://www.telekom.com/de/investor-relations).

# Netze

## Führend bei 5G, FTTH im Plan

### FTTH (1 Gbit/s)

Glasfaser Homes Passed  
in Mio.



#### D

- Glasfaser: Auf Kurs für >10 Mio. Haushalte bis Jahresende
- DT bestes nationales Festnetz im Connect-Test.

#### EU

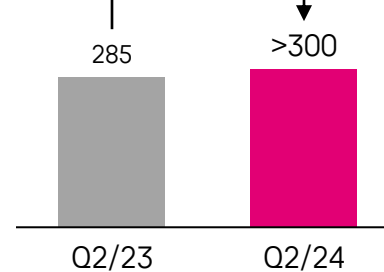
- Auf Kurs für > 10 Mio. Haushalte mit 1 Gbit/s bis Ende 2024. Abdeckung derzeit bei 37 % der Haushalte

#### USA

- Glasfaser-JV mit EQT, Ziel sind 3,5 Mio. Haushalte bis 2028. JV mit KKR, Ziel sind 6,5 Mio. Haushalte bis 2030<sup>2</sup>

### 5G TMUS

„Ultra Capacity 5G“<sup>1</sup>  
in Mio. d. Bevölk.



#### Netzführerschaft

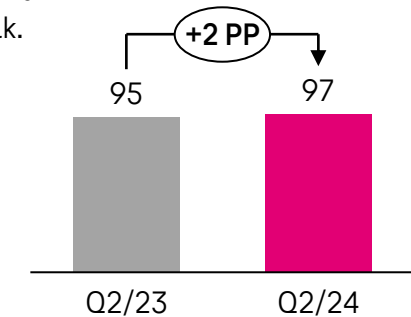
- DT liegt in jeder Kategorie der Gesamt-Netzperformance in aktuellen Tests von Ookla und Opensignal vorn. Laut Opensignal ist die Downlink-Geschwindigkeit von TMUS bis zu 3x schneller als bei Wettbewerbern, zudem ist die 5G-Verfügbarkeit nahezu 6x höher als beim nächstbesten Wettbewerber

#### 5G

- 87 % des 5G-Verkehrs läuft über Standorte mit allen drei Frequenzschichten, deshalb ist das Netzerlebnis so unglaublich konsistent

### 5G ohne US

Deutschland  
% d. Bevölk.



#### D

- Telekom gewinnt „Chip“-Netztest: Überlegene 5G-Downlink-Geschwindigkeit von 374 Mbit/s bei DT ggü. 206/190 Mbit/s bei den zwei Wettbewerbern.

#### EU

- Ausbau des 5G-Netzes: 72 % der Bevölkerung (Ende Q2/2024) mit 5G versorgt. 13 PP seit Q2/2023

<sup>1</sup> Ultra Capacity im mittleren Frequenzband.

<sup>2</sup> Transaktionen vorbehaltlich der Zustimmung der Aufsichtsbehörden

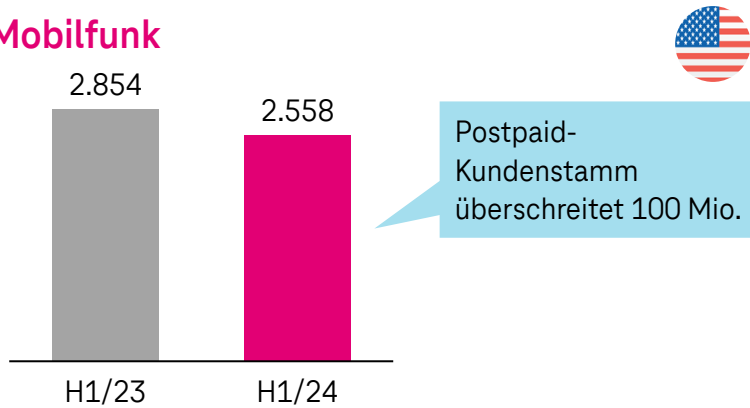
# Kunden

## Kräftiges Wachstum

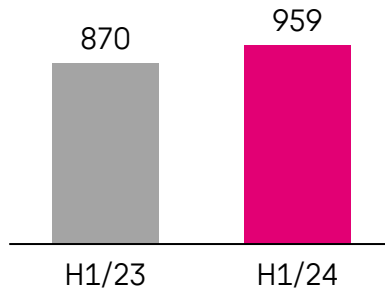
### Netto-Neuzugänge Mobilfunk

in Tsd.

USA (Postpaid-Kunden)



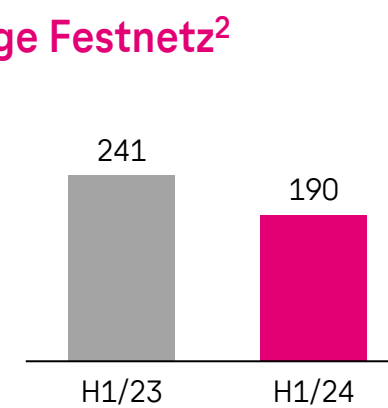
Ohne USA (Vertragskunden)<sup>1</sup>



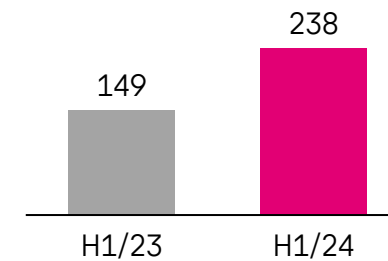
### Netto-Neuzugänge Festnetz<sup>2</sup>

in Tsd.

Breitband



TV



<sup>1</sup> D + EU. D: nur unter eigener Marke. <sup>2</sup> D + EU

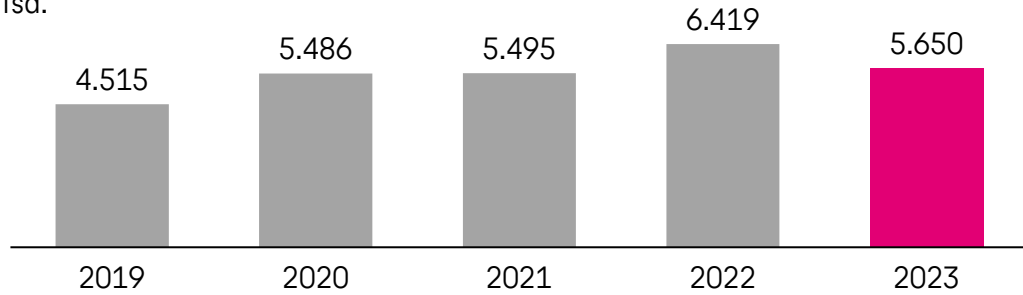
# Kunden

## Robustes Wachstum über mehrere Jahre hinweg

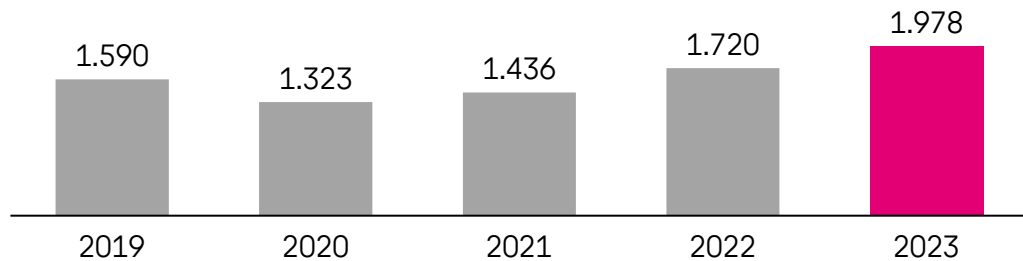
### Netto-Neuzugänge Mobilfunk

USA (Postpaid-Kunden)

in Tsd.



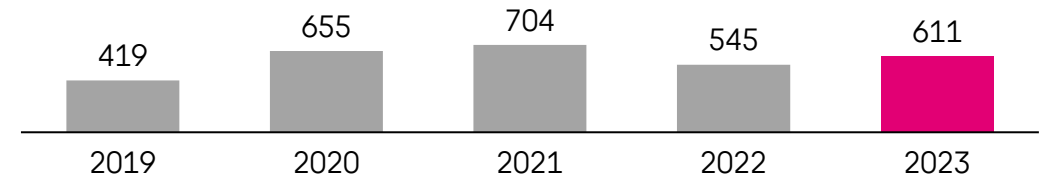
Ohne USA  
(Vertragskunden)<sup>1</sup>



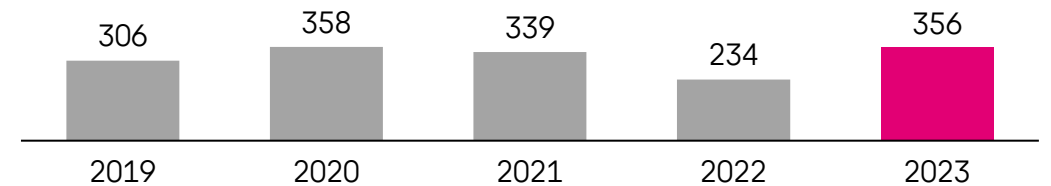
### Netto-Neuzugänge Festnetz

Breitband

in Tsd.



TV



<sup>1</sup> D + EU. D: Seit 2021 eigene Endkunden ohne Multi-Brand, IoT-Privatkunden und Schnellstarter.



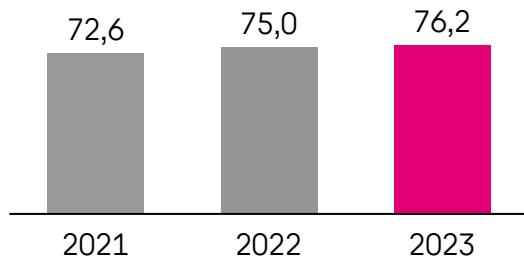
# Gesellschaft und Umwelt

## Energieverbrauch weiter reduziert

### Gesellschaftliche Agenda

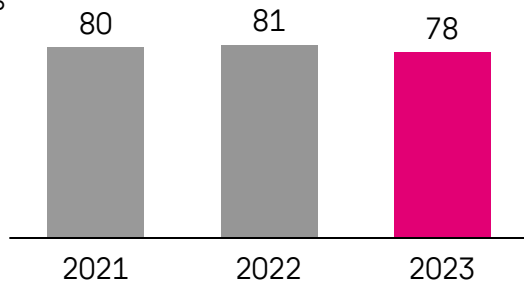
#### Kundenzufriedenheit<sup>1</sup>

Tri\*M



#### Mitarbeiterzufriedenheit<sup>2</sup>

%



### Umwelt

- NEU Energieverbrauch Konzern in H1/2024 -2,5 % ggü. Vj. sowie CO<sub>2</sub>-Emissionen (Scope 1&2) -1,5 %

### Gesellschaft

- NEU BAFA<sup>3</sup>-Bericht veröffentlicht (im Rahmen des LkSG)
- NEU Tarifabschluss in Deutschland
- NEU E-Learning im Bereich Diversity und DE&I-Glossar veröffentlicht

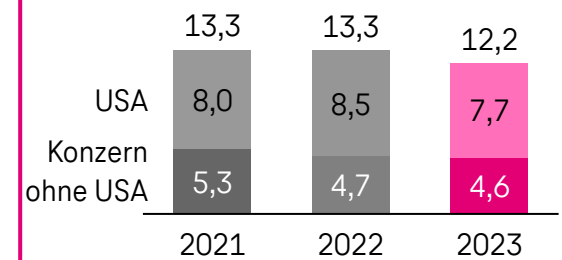
### Governance

- NEU Townhall mit Vorstandsvorsitzendem speziell zum Thema ESG
- NEU Inhouse-Akademie zum Thema Nachhaltigkeit gestartet

### Umweltschutzagenda

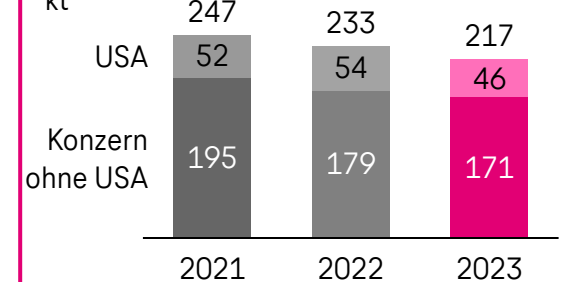
#### Energieverbrauch

in Mio. MWh



#### CO<sub>2</sub>e-Emissionen (Scope 1+2)

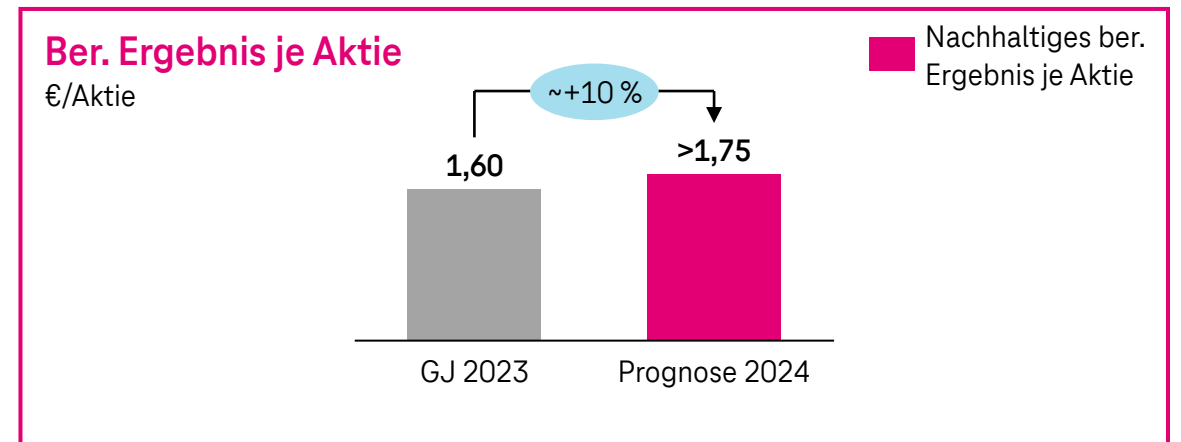
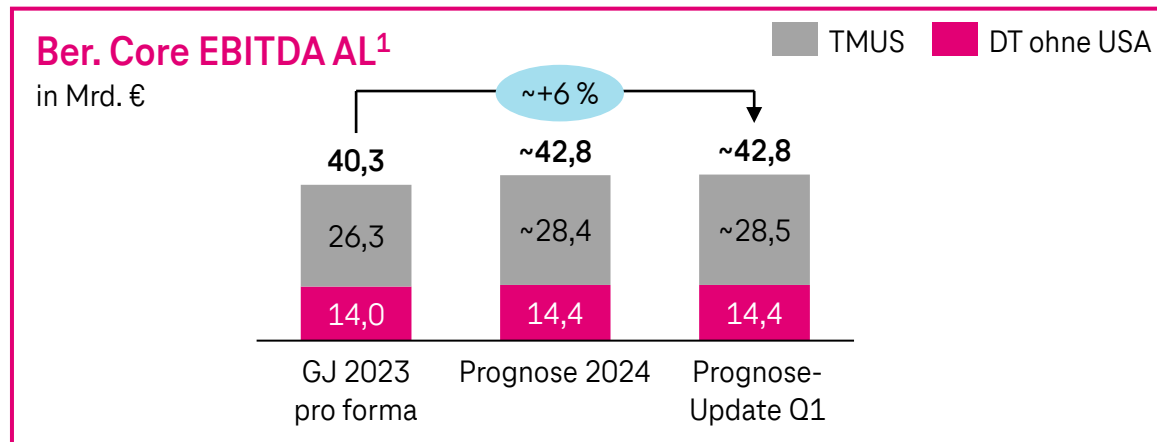
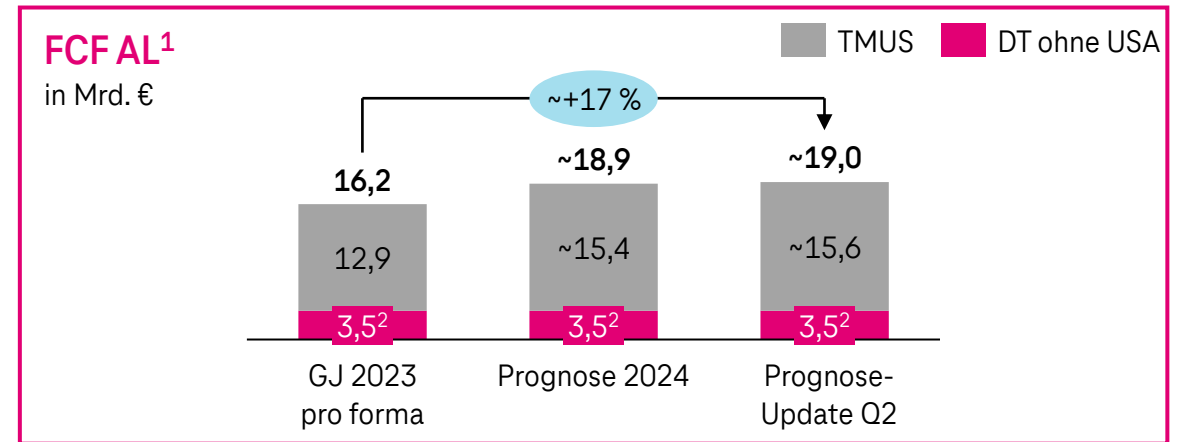
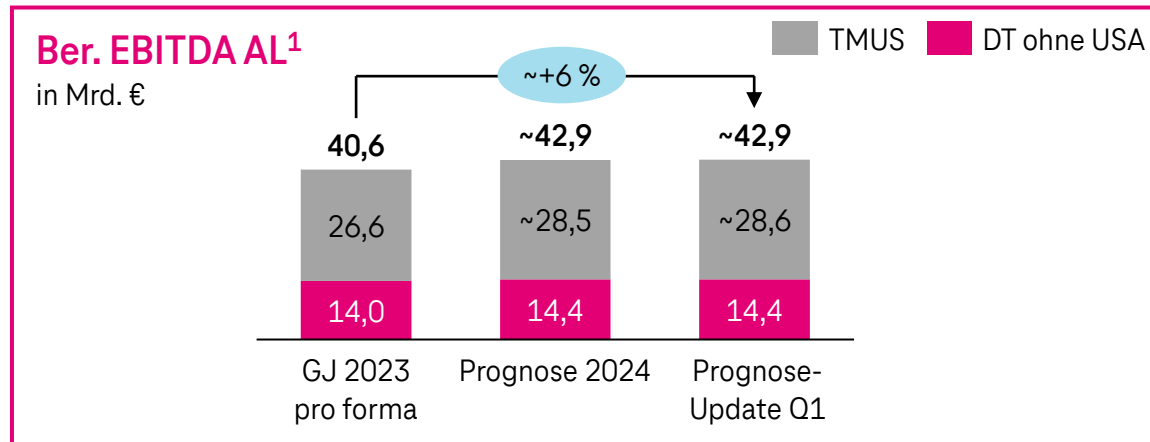
kt



<sup>1</sup> ohne USA. <sup>2</sup> ohne USA. Positive Antwort auf Frage in Mitarbeitenden-/Pulsbefragung: „Wie fühlen Sie sich in unserem Unternehmen?“ <sup>3</sup> Bundesamt für Wirtschaft und Ausfuhrkontrolle

# Guidance 2024

## Prognose für Free Cashflow bei TMUS und im Konzern angehoben



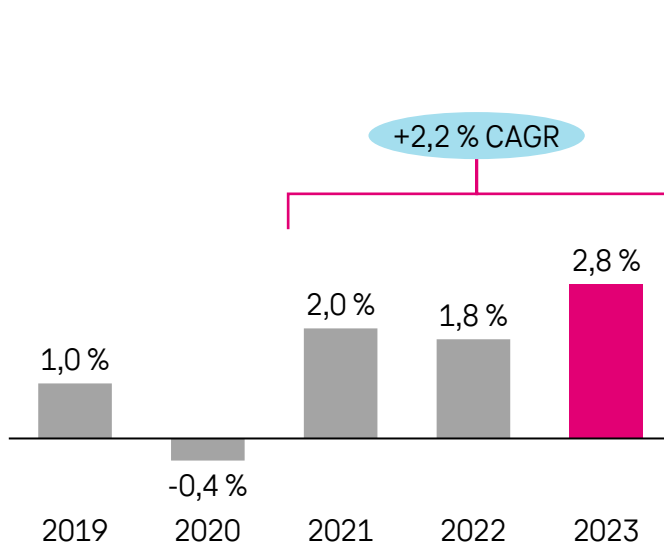
<sup>1</sup> Prognose von TMUS basiert auf Mittelwert der Prognose nach US-GAAP für das ber. EBITDA i. H. v. 31,6-31,9 Mrd. US- $\text{\$}$ ; für das ber. Core EBITDA i. H. v. 31,5-31,8 Mrd. US- $\text{\$}$  und für den FCF i. H. v. 16,6-17,0 Mrd. US- $\text{\$}$ . Bei der Prognose wird von einem negativen Überleitungseffekt von -0,9 Mrd. US- $\text{\$}$  für das ber. EBITDA und ber. Core EBITDA aus der IFRS-Überleitung ausgegangen. Basiert auf Wechselkurs von 1 € = 1,08 US- $\text{\$}$ . <sup>2</sup> Guidance 2024 umfasst Rückflüsse i. H. v. 0,2 Mrd. € im Zusammenhang mit der Funkturm-Transaktion. 2023 pro forma umfasst Rückflüsse i. H. v. 0,1 Mrd. € im Zusammenhang mit der Funkturm-Transaktion. Beide Beträge ohne erhaltene TMUS-Dividende.

# Finanzkennzahlen des Konzerns 2019–2023 ohne USA

## Mehrjähriges Wachstum bei wichtigen Finanzkennzahlen

### Service-Umsätze

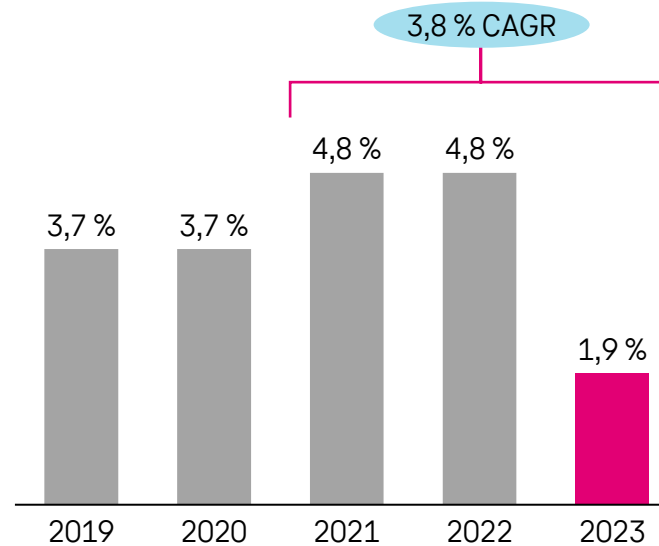
Wachstum ggü. Vorjahr in %, organisch



**Guidance 2024:**  
„Anstieg“

### Ber. EBITDA AL

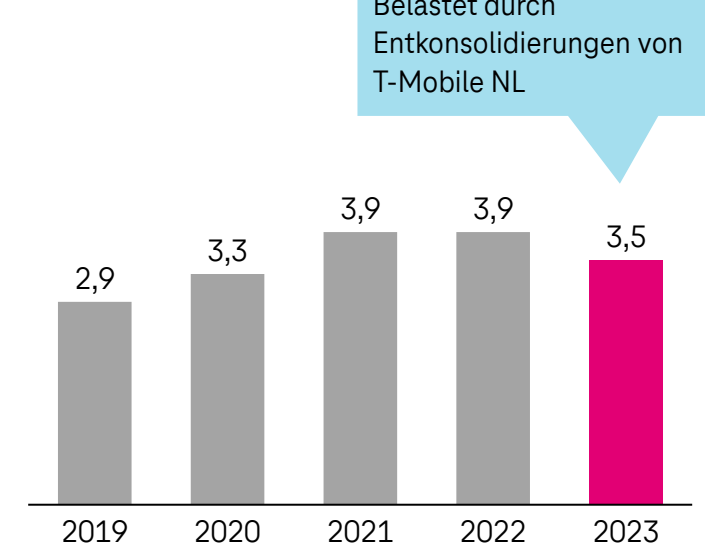
Wachstum ggü. Vorjahr in %, organisch



**Guidance 2024:**  
+3 %

### FCF AL

in Mrd. €



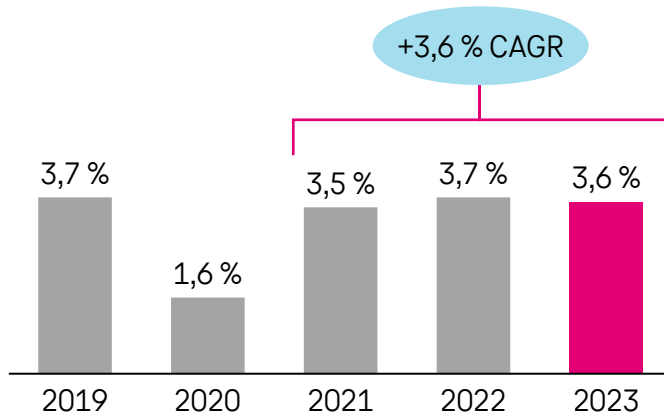
**Guidance 2024:**  
3,5 Mrd.

# Finanzkennzahlen des Konzerns 2019–2023

## Mehrjähriges Wachstum bei wichtigen Finanzkennzahlen

### Service-Umsätze

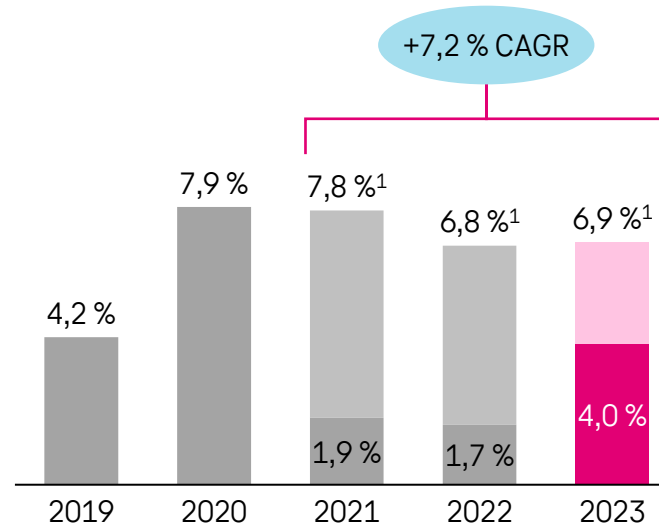
Wachstum ggü. Vorjahr in %, organisch



**Guidance 2024:**  
„Anstieg“

### Ber. EBITDA AL

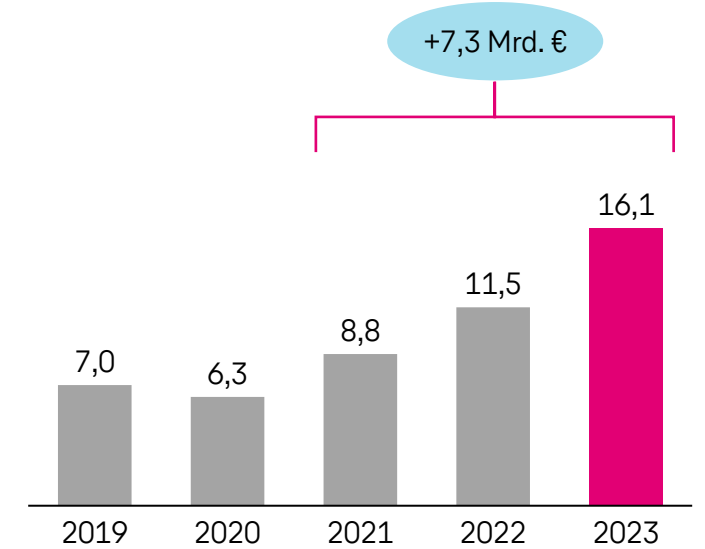
Wachstum ggü. Vorjahr in %, organisch



**Guidance 2024:**  
+~6 %<sup>1</sup>

### FCF AL

in Mrd. €



**Guidance 2024:**  
~ 19,0 Mrd. €

<sup>1</sup> ber. Core EBITDA

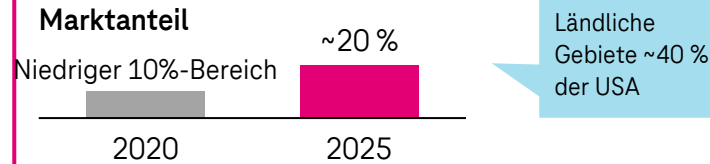
# DT hat einzigartige Wachstumschancen



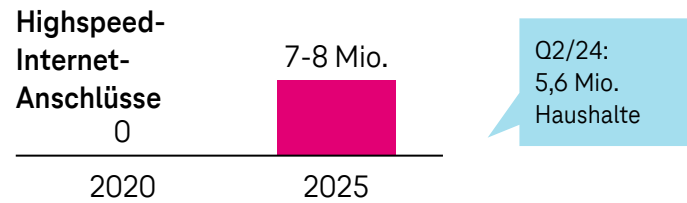
## USA



- Klare Marktführung bei 5G
- Einzigartige Chancen in ländlichen Gebieten\*



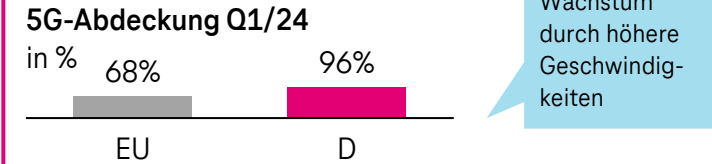
- Einzigartige Chance für Breitband über Mobilfunk



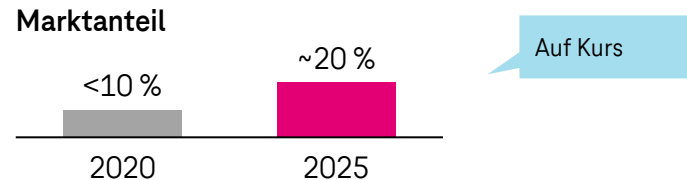
## Europa



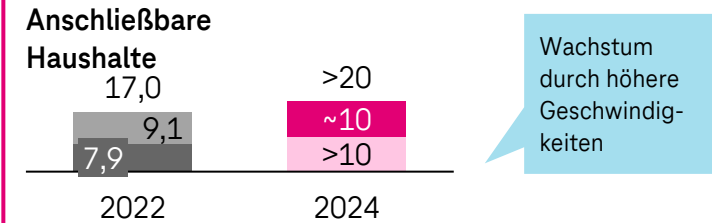
- Klare Marktführung bei 5G



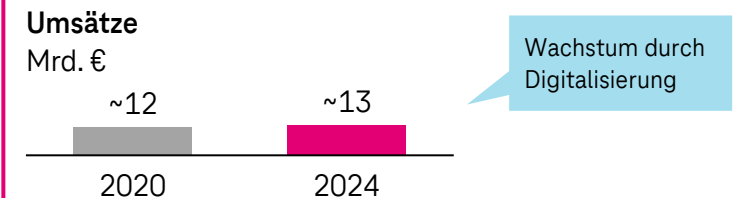
- Einzigartige Chance, den B2B-Marktanteil auszubauen



- Klare Marktführerschaft bei Glasfaseranschlüssen



- Klare Marktführung bei B2B



\*Ländliche Gebiete und kleine Märkte

# **Ergebnisse Q2/2024**

Bericht Segmente und  
Finanzkennzahlen

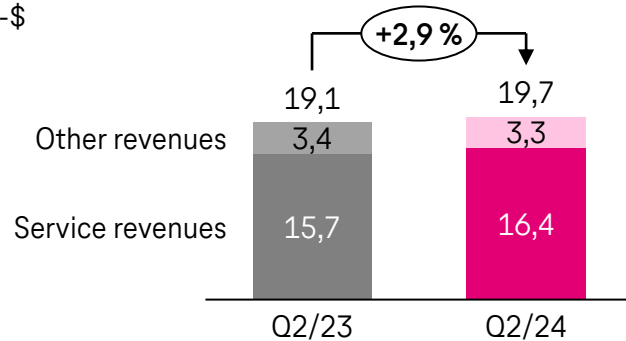
# T-Mobile US

## Starkes finanzielles Wachstum – Abbau Endgeräte-Leasing bald beendet



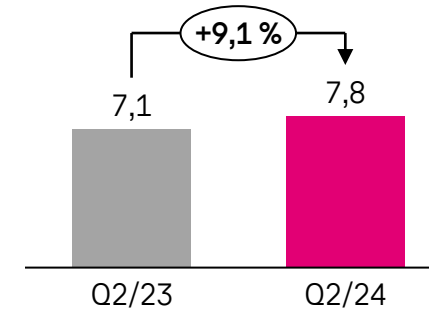
### Umsätze (IFRS)

in Mrd. US-\$



### Ber. EBITDA AL (IFRS)<sup>2</sup>

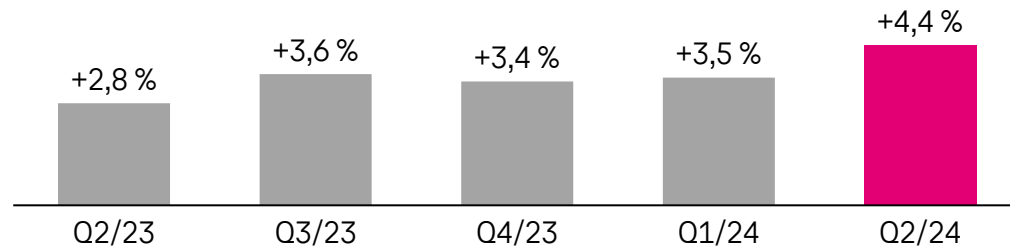
in Mrd. US-\$



Rückgang ggü. Vj. der Umsätze aus Endgerätevermietung auf 39 Mio. US-\$<sup>1</sup>

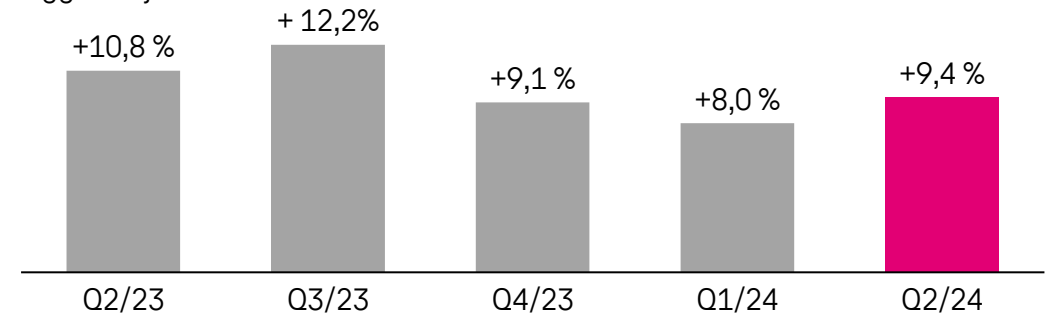
### Service-Umsätze (US-GAAP)

in % ggü. Vorjahr



### Ber. Core EBITDA (US-GAAP)

in % ggü. Vorjahr



<sup>1</sup> Der Umstieg von ehemaligen Sprint-Kunden infolge des Zusammenschlusses auf ein anderes Modell der Endgerätefinanzierung bei TMUS hat rückläufige Endgeräteumsätze aus der Vermietung und einen entsprechenden Rückgang von Umsatz und EBITDA AL zur Folge. Die Service-Umsätze sind davon unberührt.

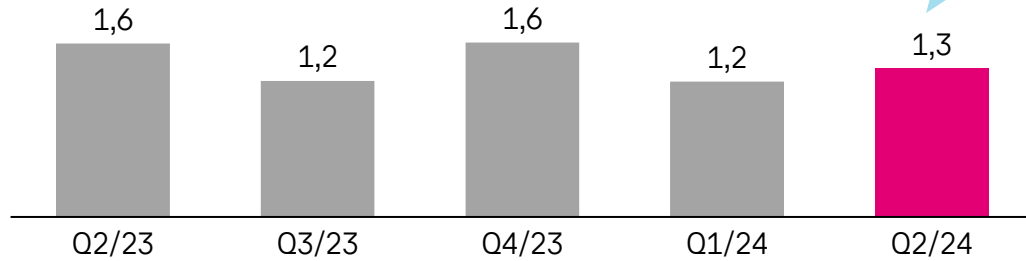
<sup>2</sup> Für die IFRS-Überleitung siehe Anlage.

# T-Mobile US

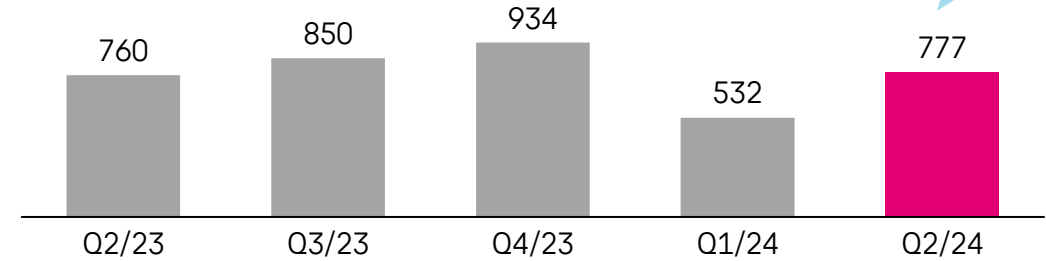
## Branchenführendes Kundenwachstum



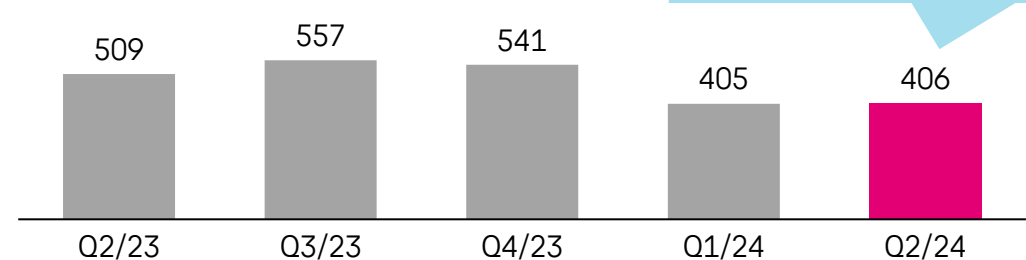
**Netto-Neuzugänge  
Postpaid-Kunden (insgesamt)**  
in Mio.



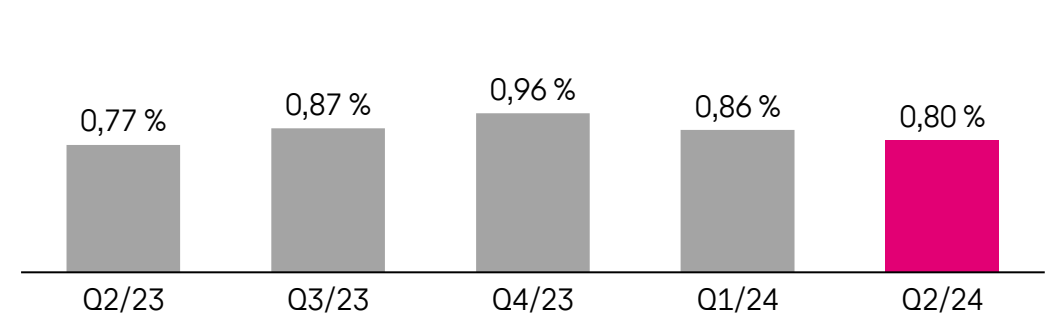
**Netto-Neuzugänge  
Postpaid-Telefonie-Kunden**  
in Tsd.



**Netto-Neuzugänge  
Highspeed Internet-Kunden<sup>1</sup>**  
in Tsd.



**Wechslerate bei Postpaid-Telefonie-Kunden**  
%



<sup>1</sup> Postpaid + Prepaid



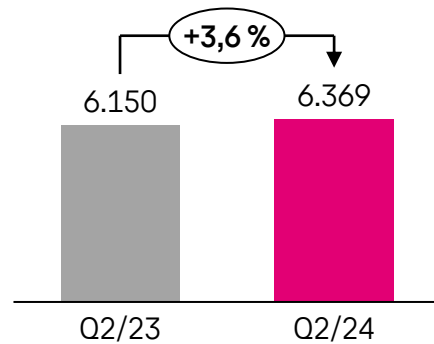
# Deutschland

## EBITDA-Wachstum im 31. Quartal in Folge



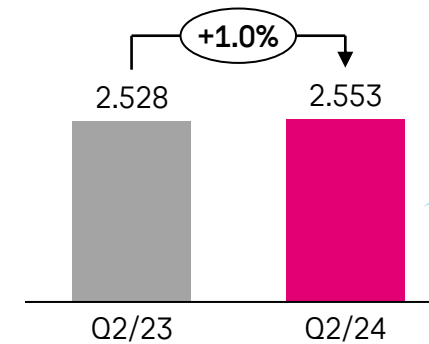
### Umsatz (ausgewiesen)

in Mio. €



### Ber. EBITDA AL (ausgewiesen)

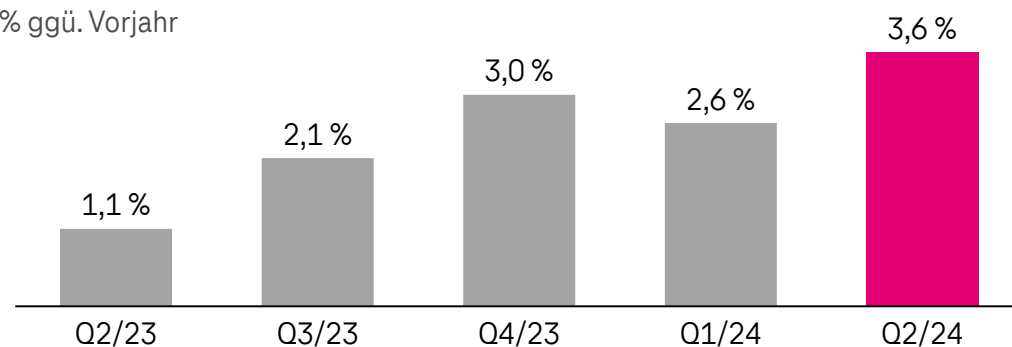
in Mio. €



Auswirkungen  
Einmalzahlung aus  
Tarifabschluss:  
70 Mio. € (brutto)<sup>2</sup>

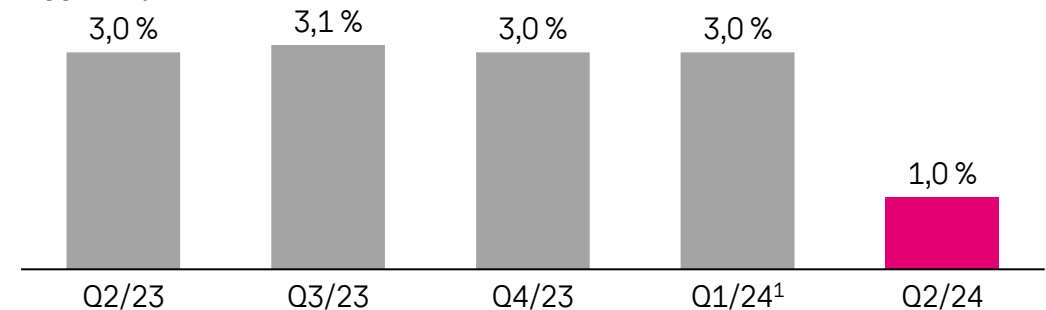
### Umsatzwachstum (organisch)

in % ggü. Vorjahr



### Ber. EBITDA AL (organisch)

in % ggü. Vorjahr



<sup>1</sup> Der organischen Wachstumsrate Q1/2024 liegt die Annahme eines Abschlusses der Funkturm-Transaktion am 1. Januar 2023 zugrunde, der tatsächliche Abschlusstag war jedoch der 1. Februar. Damit profitiert die ausgewiesene Wachstumsrate des EBITDA AL von einem Monat höherer Leasing-Opex in Q1/2023.

<sup>2</sup> Auswirkungen auf das Inlandsgeschäft der DT inkl. GHS rund 90 Mio. €

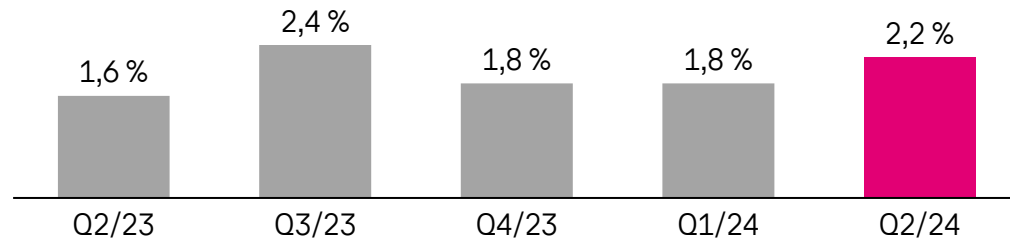
# Deutschland

## Service-Umsätze mit beschleunigtem Wachstum



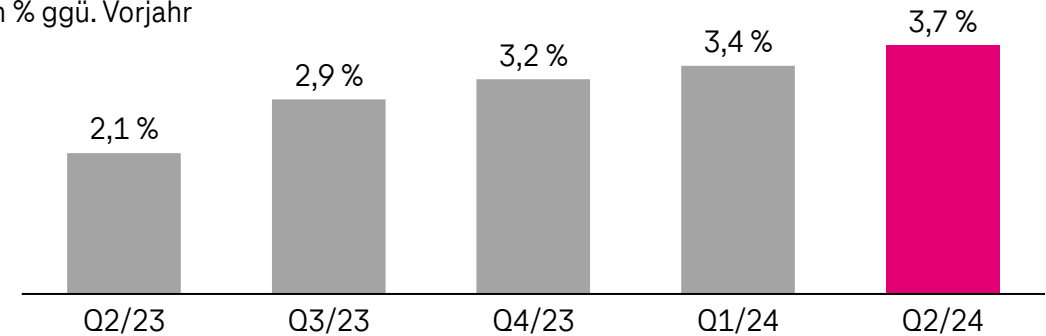
### Wachstum Service-Umsatz (organisch) insgesamt

in % ggü. Vorjahr



### Wachstum Service-Umsatz Mobilfunk (organisch)

in % ggü. Vorjahr



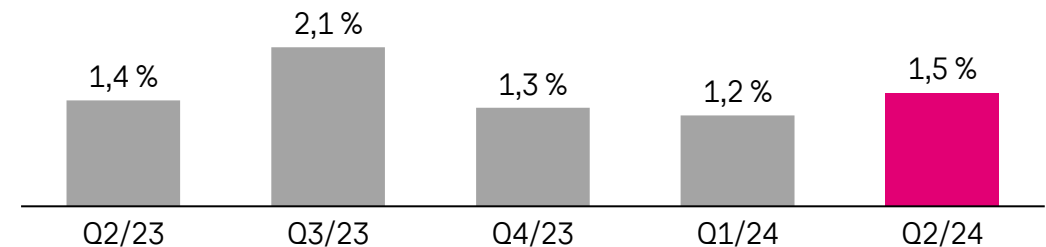
### Umsatzwachstum (ausgewiesen)

in % ggü. Vorjahr

- Ausgewiesenes Wachstum Service-Umsatz insgesamt: +2,1 %
- Ausgewiesenes Wachstum Service-Umsatz Festnetz: +1,5 %
- Ausgewiesenes Wachstum Service-Umsatz Mobilfunk: +3,7 %

### Wachstum Service-Umsatz Festnetz (organisch)

in % ggü. Vorjahr



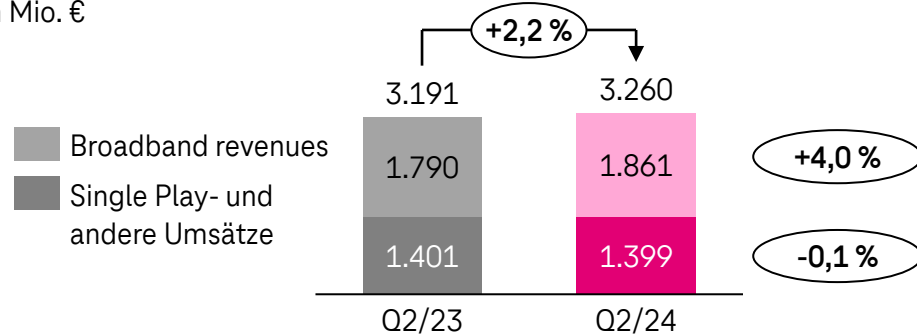
# Deutschland

## Umsatz Festnetz: Verbesserung im Endkunden- und Wholesale-Bereich



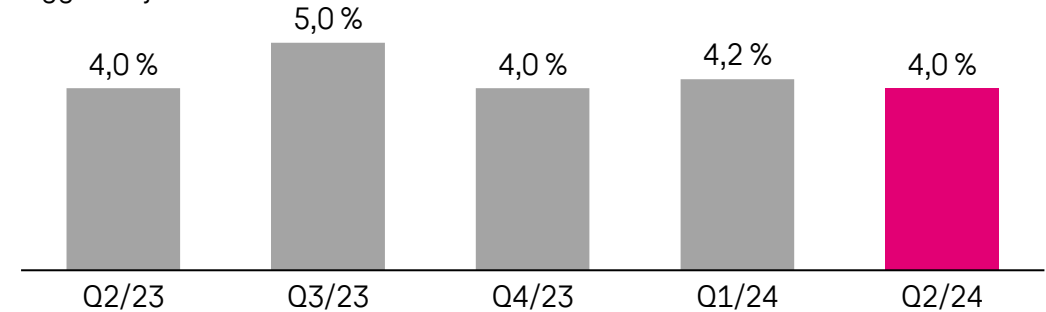
### Umsatz mit Endkunden Festnetz (ausgewiesen)

in Mio. €



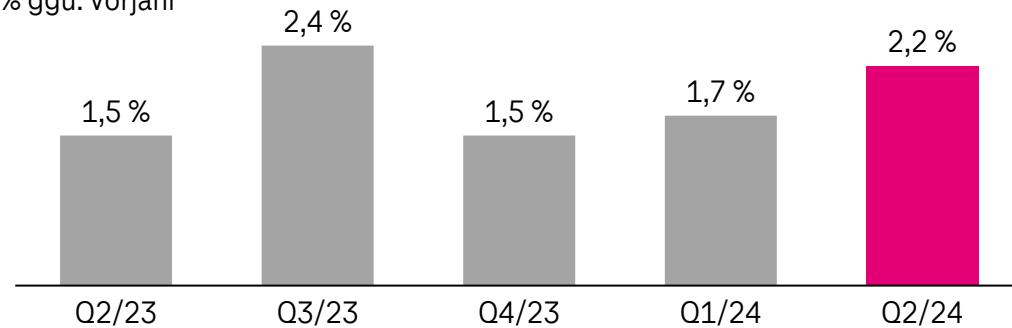
### Umsatzwachstum Breitband (organisch)

in % ggü. Vorjahr



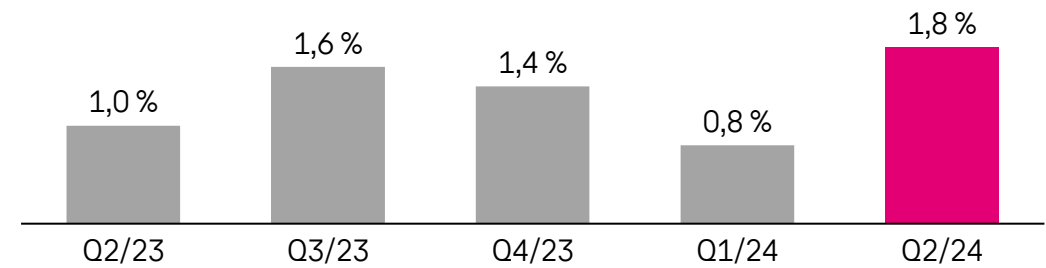
### Umsatz mit Endkunden Festnetz (organisch)

in % ggü. Vorjahr



### Umsatz Wholesale-Anschlüsse (organisch)

in % ggü. Vorjahr



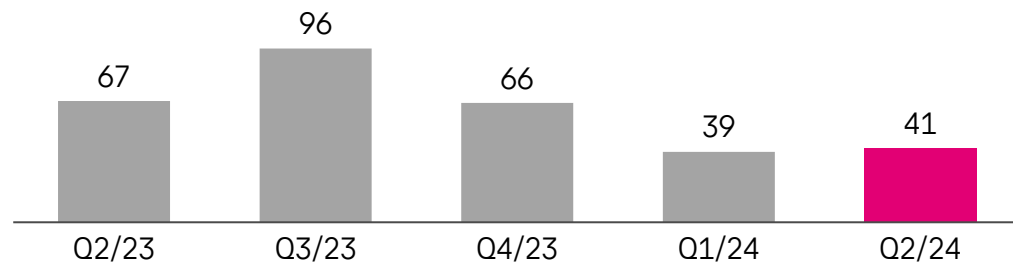
# Deutschland

## Kennzahlen Festnetz: Breitband-Wachstum konstant, TV und FTTH beschleunigt



### Netto-Neuzugänge Breitband

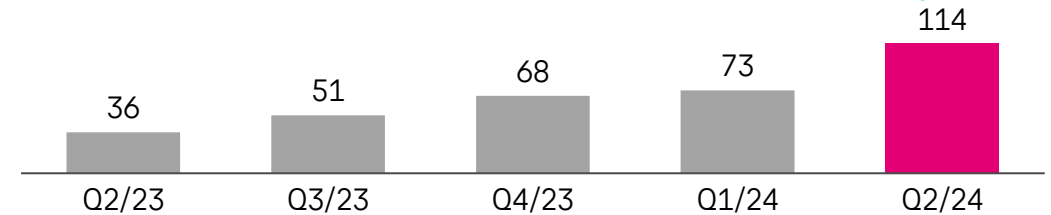
in Tsd.



### Netto-Neuzugänge TV (ohne OTT)

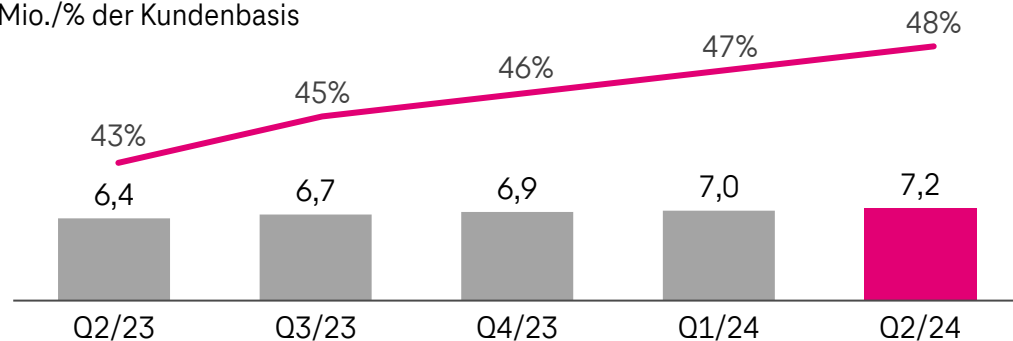
in Tsd.

Nettoneuzugänge TV unterstützt durch Wegfall Nebenkostenprivileg und Europameisterschaft



### Endkunden mit $\geq 100$ Mbit/s-Tarif

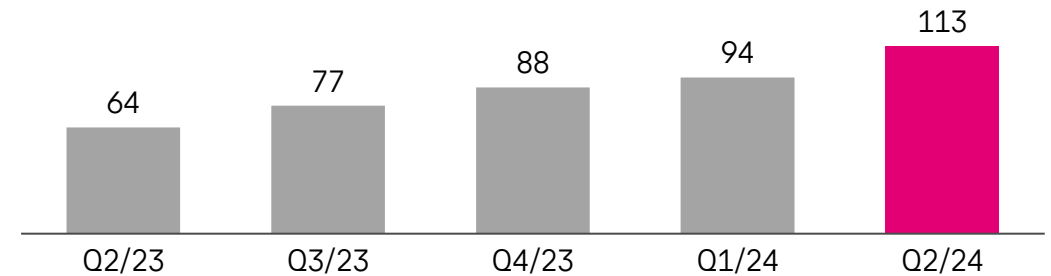
in Mio./% der Kundenbasis



### Netto-Neuzugänge FTTH

in Tsd.

Kundenbasis insgesamt bei 1,2 Mio.

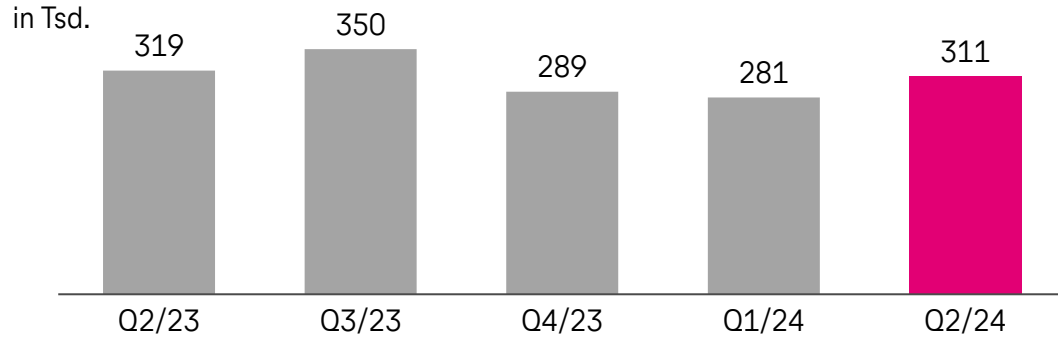


# Deutschland

## Kennzahlen Mobilfunk: starker Kundenzuwachs in einem umkämpften Markt

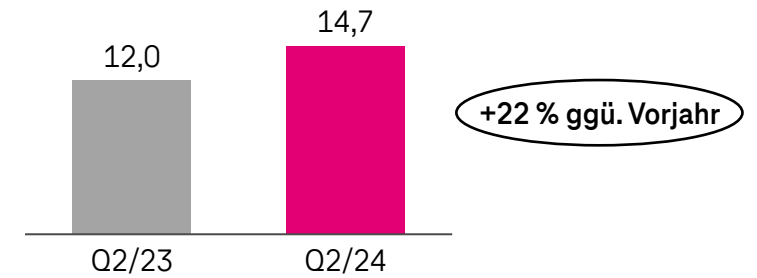


### Netto-Neuzugänge eigene Vertragskunden<sup>1</sup>



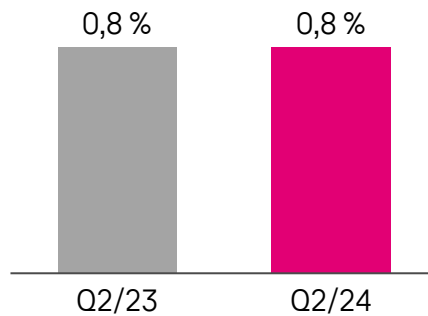
### Datennutzung<sup>2</sup>

GB pro Monat



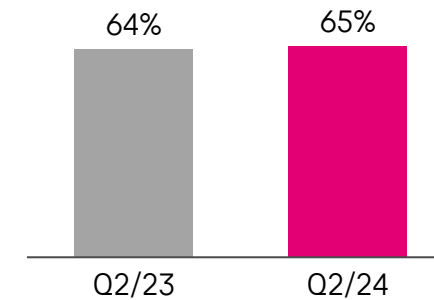
### Wechslerate<sup>2</sup>

%



### Anteil MagentaEINS (Mobilfunk)<sup>3</sup>

%



<sup>1</sup> Eigene Endkunden ohne Multi-Brand, IoT-Privatkunden und Schnellstarter. <sup>2</sup> der eigenen Privatkunden mit Vertrag. <sup>3</sup> der eigenen Privatkunden mit Vertrag.

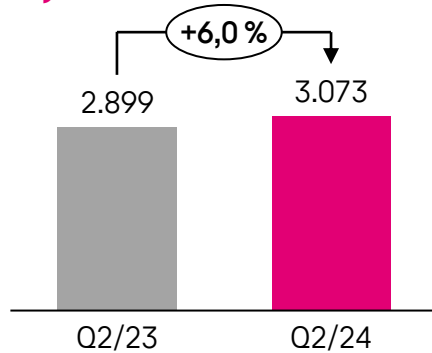
# Europa

## Organisches Ergebniswachstum im 26. Quartal in Folge



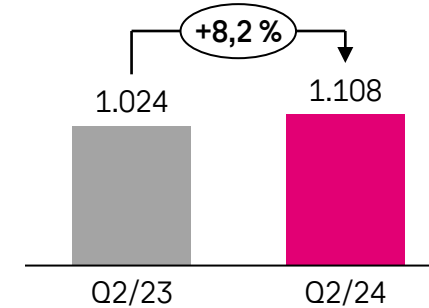
### Umsatz (ausgewiesen)

in Mio. €



### Ber. EBITDA AL (ausgewiesen)

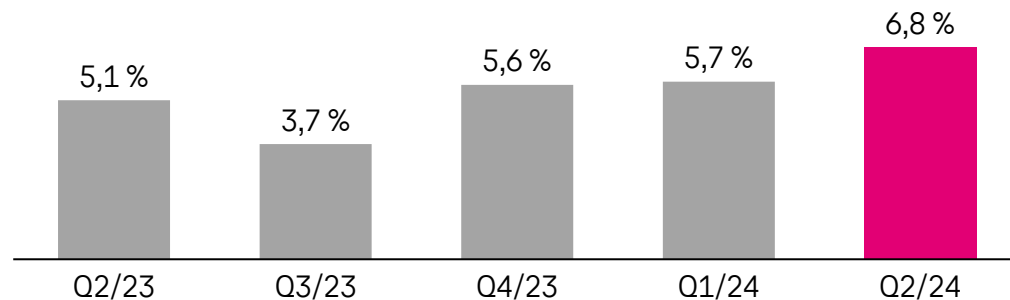
in Mio. €



EBITDA-Wachstum durch niedrige Energiekosten begünstigt (~1,7 PP)

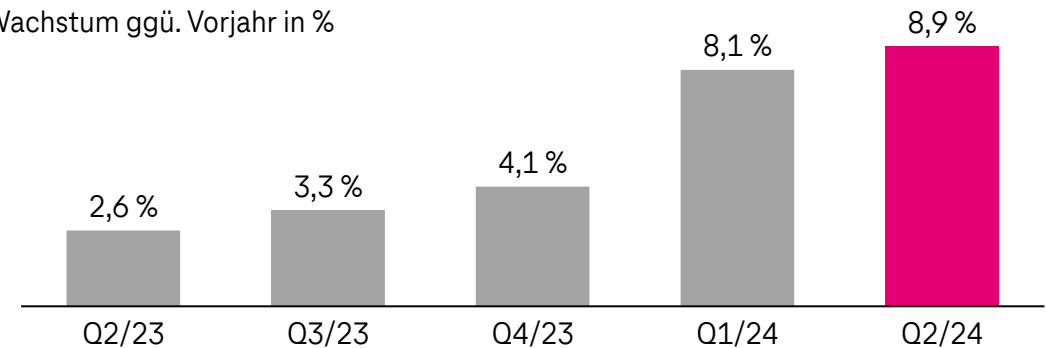
### Umsatz (organisch)

Wachstum ggü. Vorjahr in %



### Ber. EBITDA AL (organisch)

Wachstum ggü. Vorjahr in %



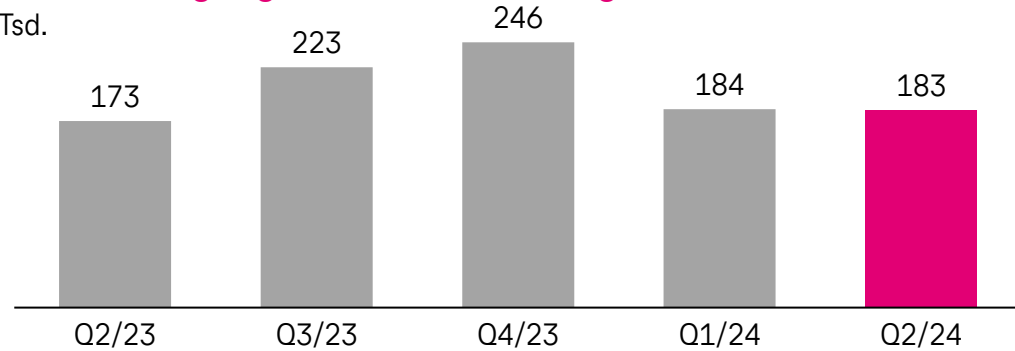
# Europa

## Starke Performance hält weiter an



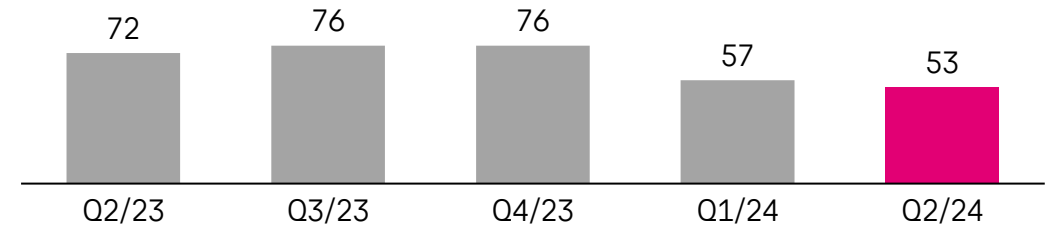
### Netto-Neuzugänge Mobilfunk-Vertragskunden

in Tsd.



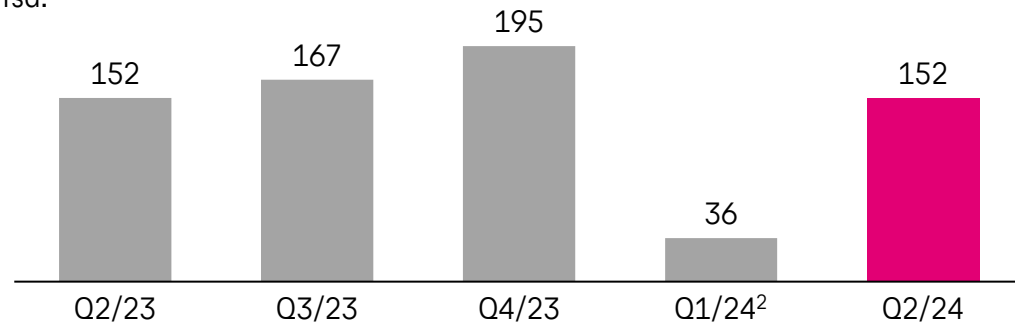
### Netto-Neuzugänge Breitband

in Tsd.



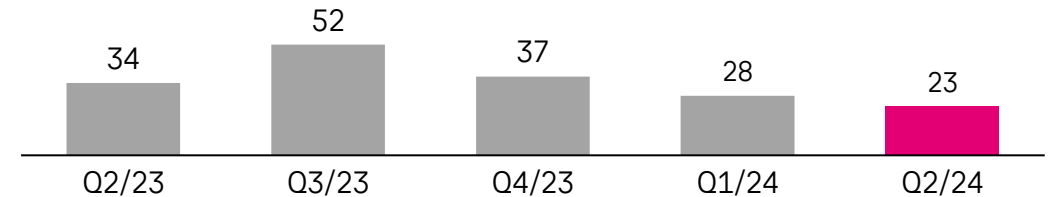
### Netto-Neuzugänge FMC<sup>1</sup>

in Tsd.



### Netto-Neuzugänge TV

in Tsd.



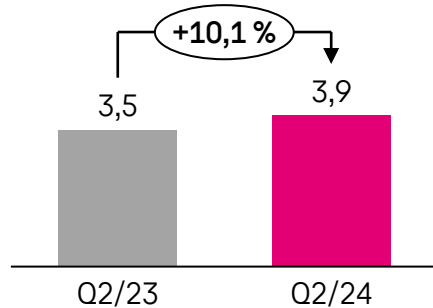
<sup>1</sup> Definitionsangleichung in Q3/2023. Historische Zahlen wurden neu ausgewiesen. <sup>2</sup> Davon >-100 Tsd. Aufgrund von Vertragsänderungen in der Slowakei

# Systemgeschäft

## Stabile Entwicklung, Auftragseingang verbessert

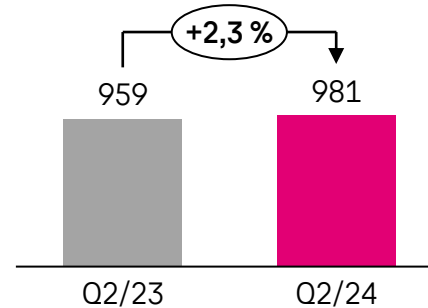
### Auftragseingang letzte 12 Monate (LTM)

in Mrd. €



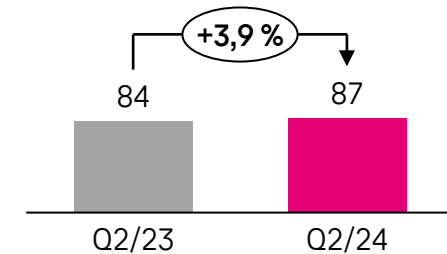
### Umsatz (ausgewiesen)

in Mio. €



### Ber. EBITDA AL (ausgewiesen)

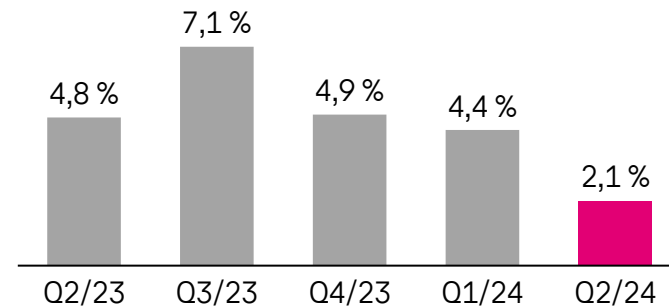
in Mio. €



- Wachstum bei Auftragseingang vor allem durch Cloud.
- Cloud und Digital gleichen Rückgang im klassischen IT-Geschäft mehr als aus.
- Außenumsatz wächst um 4 % ggü. Vorjahr.

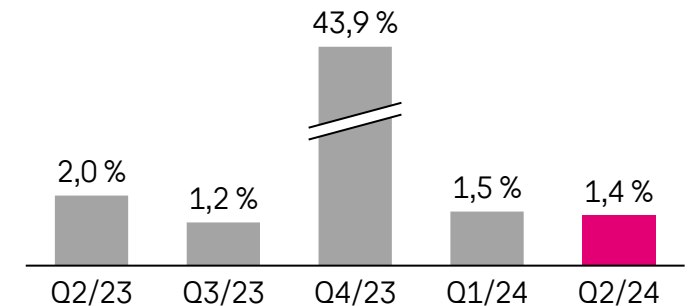
### Umsatz (organisch)

Wachstum ggü. Vorjahr in %



### Ber. EBITDA AL (organisch)

Wachstum ggü. Vorjahr in %





# Finanzkennzahlen Q2/2024 (ausgewiesen)

## Durchgehend starke Ergebnisse

in Mio. €

	Q2			H1		
	2023	2024	Veränderung	2023	2024	Veränderung
Umsatz	27.221	28.394	+4,3 %	55.060	56.337	+2,3 %
Service-Umsätze	22.952	24.088	+4,9 %	45.767	47.573	+3,9 %
Ber. EBITDA AL	10.038	10.819	+7,8 %	20.002	21.292	+6,5 %
Ber. EBITDA AL (ohne USA)	3.484	3.582	+2,8 %	6.911	7.123	+3,1 %
Ber. Konzernüberschuss	1.887	2.477	+31,3 %	3.846	4.716	+22,6 %
Konzernüberschuss	1.539	2.088	+35,6 %	16.899	4.070	-75,9 %
Ber. Ergebnis je Aktie (in €)	0,38	0,50	+32,0 %	0,77	0,95	+23,0 %
Free Cashflow AL <sup>1</sup>	3.522	5.229	+48,5 %	7.101	8.938	+25,9 %
Cash Capex <sup>1</sup>	4.422	3.684	-16,7 %	9.181	8.345	-9,1 %
Netto-Finanzverbindlichkeiten ohne Leasing (AL)	97.174	97.085	-0,1 %	97.174	97.085	-0,1 %
Netto-Finanzverbindlichkeiten einschl. Leasing (IFRS 16)	136.893	135.125	-1,3 %	136.893	135.125	-1,3 %

H1/2023 positiv von Erträgen aus Veräußerungen, z. B. GD Towers, beeinflusst

Einschl. 4 Cent aus Ergebnis je Aktie aus Sondereffekten (3 Cent in Q2)

Rückgang Investitionen auf TMUS zurückzuführen. Investitionen ohne USA +0,2 Mrd. €

<sup>1</sup> Free Cashflow AL vor Dividendenausschüttungen und Spektruminvestitionen. Cash Capex vor Spektruminvestitionen. Spektrum: H1/2024: 232 Mio. €; H1/2023: 255 Mio. €; Q2/2024: 175 Mio. €; Q2/2023: 189 Mio. €

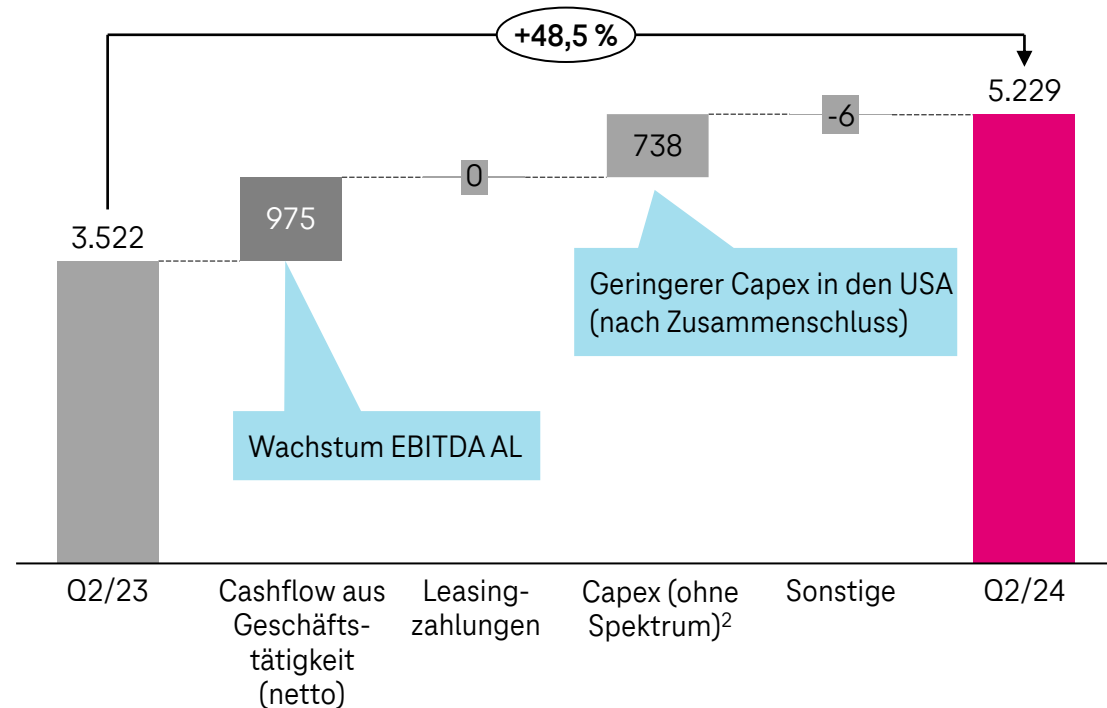
Die Ergebnisse des Konzerns aus H1/23 sind in dieser Präsentation aus Steuerungssicht dargestellt: der Ausweis bestimmter wesentlicher Finanzkennzahlen 2023 wie Umsatz und ber. EBITDA AL erfolgt so, als wenn GD Towers noch voll konsolidiert wäre. Diese Sicht unterscheidet sich von der Abschlussicht der DT, gemäß welcher GD Towers als aufgegebenen Geschäftsbereich behandelt wird. Weitere Einzelheiten entnehmen Sie bitte dem Back-up dieser Präsentation bzw. dem Geschäftsbericht der DT, beide abrufbar unter [www.telekom.com/de/investor-relations](http://www.telekom.com/de/investor-relations).

# FCF AL und ber. Konzernüberschuss

FCF spiegelt Zuwachs beim EBITDA und niedrigere Investitionen wider

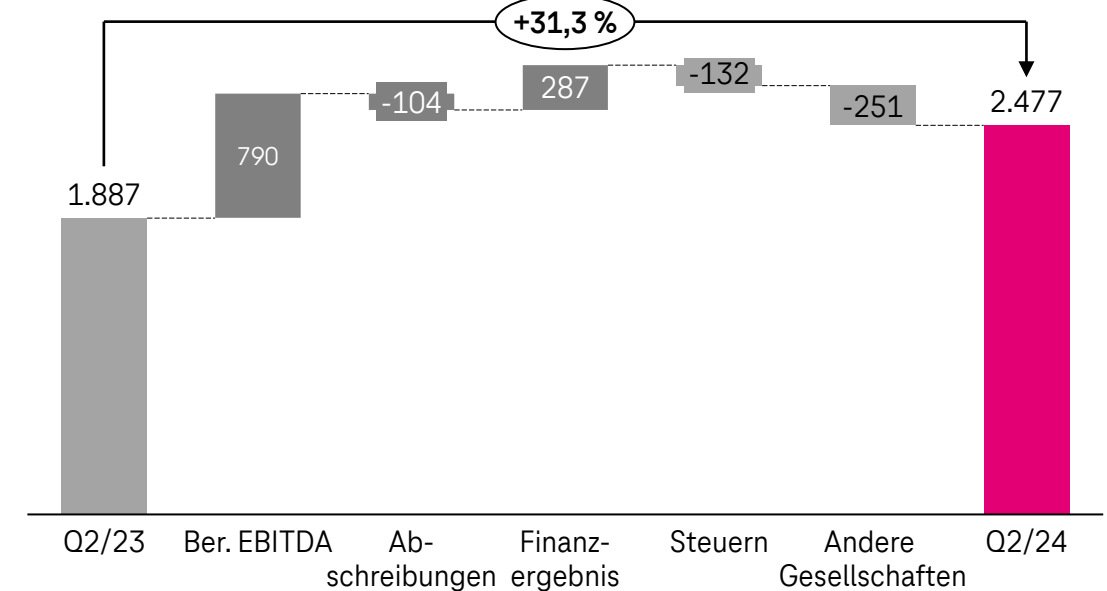
## Free Cashflow AL<sup>1</sup>

in Mio. €



## Ber. Konzernüberschuss

in Mio. €



<sup>1</sup>

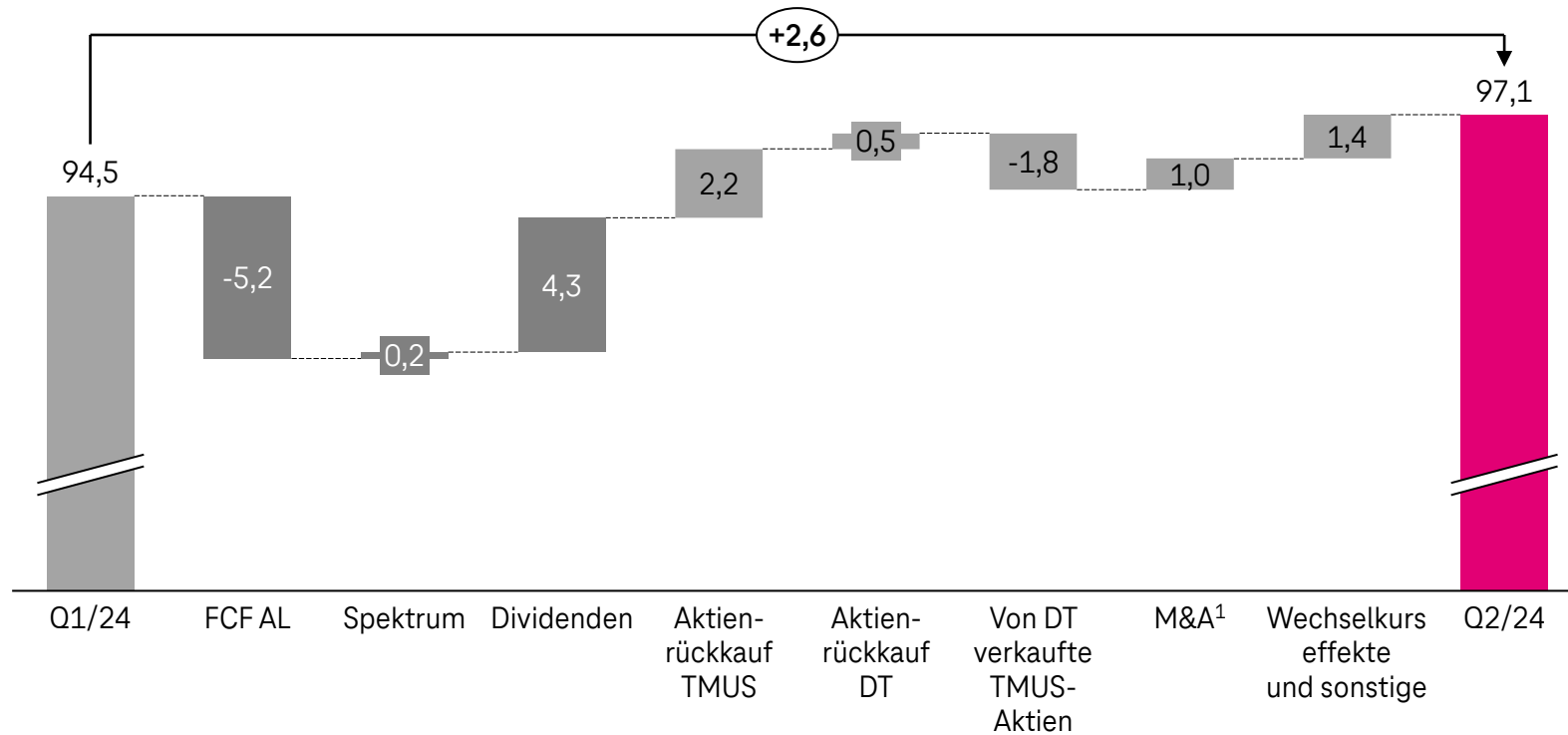
Free Cashflow und FCF AL vor Dividendenausschüttungen und Spektruminvestitionen. <sup>2</sup> Spektrum: Q2/2024: 175 Mio. €; Q2/2023: 189 Mio. €

# Nettofinanzverbindlichkeiten

Verschuldungsquote ggü. Vj. verbessert

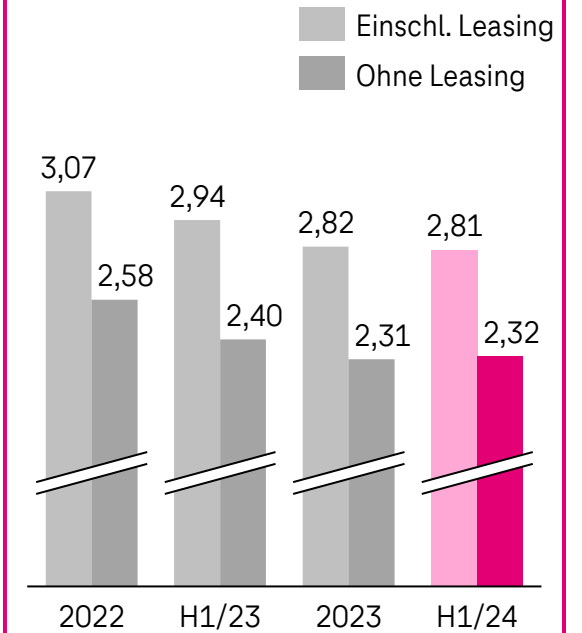
## Netto-Finanzverbindlichkeiten ohne Leasing (AL)

in Mrd. €



## Verschuldungsquote

X



<sup>1</sup> Erwerb von Ka'ena & Ausübung von Festpreis-Optionen auf 7 Mio. TMUS-Aktien

# Ergebnisse Q2/2024

Die wichtigsten Ergebnisse

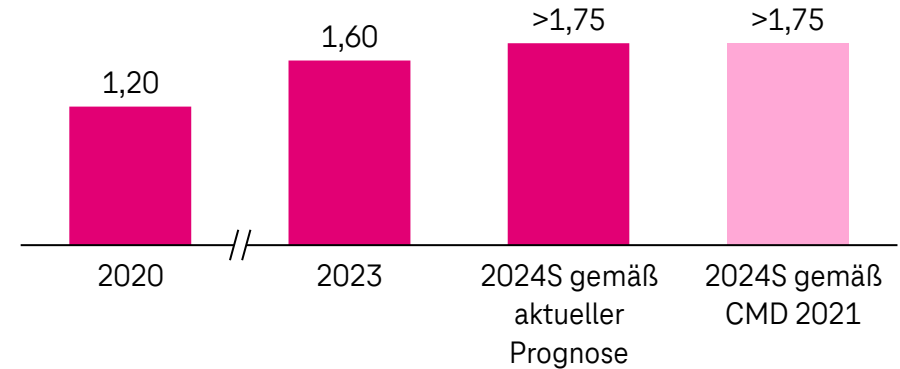
# Kernbotschaften H1/2024

## Verlässliches und stetiges Wachstum

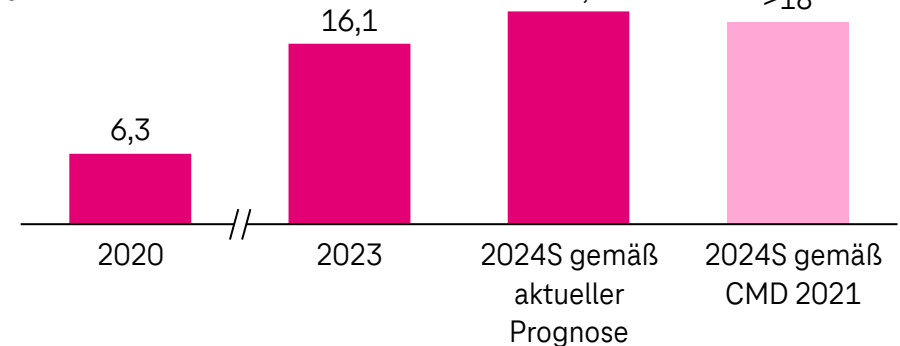
- Weiterhin starke Performance in allen Märkten
- Anhaltendes nachhaltiges Wachstum bei Umsatz, Service-Umsatz, EBITDA AL, FCF AL und ber. Ergebnis je Aktie
- Konzern ohne USA: Service-Umsätze organisch +4 %, EBITDA AL organisch 4 %
- TMUS folgend hebt DT die Prognose für FCF an
- Glasfaserausbau im Plan für Mittelfristziele in Deutschland & EU  
Anhaltende Investitionen in die führende Mobilfunkinfrastruktur
- Chancen im US-Glasfasermarkt ergriffen durch Joint Ventures mit EQT (Lumos) und KKR (Metronet)<sup>2</sup>
- Beteiligung an TMUS bei 50,4 % (Stand 26. Juli)
- Verschuldung ohne Leasing auf 2,32x zurückgegangen. Alle 3 Rating-Agenturen vergeben BBB+ mit stabilem Ausblick
- Gut im Plan hinsichtlich der Ziele vom CMD 2021
- DT CMD am 10./11. Oktober 2024. TMUS-Analystentag am 18. September 2024

### Prognose 2024/CMD-Ziele 2024<sup>1</sup>

Ber. Ergebnis je Aktie  
in €



FCF AL  
in Mrd. €



<sup>1</sup> CMD-Prognose 2024 basiert auf einem Wechselkurs von 1 € = 1,14 US-\$, die Prognose beruht auf der Annahme eines unveränderten Konsolidierungskreises. <sup>2</sup> Transaktionen vorbehaltlich der Zustimmung der Aufsichtsbehörden

# Ergebnisse Q2/2024

Anhang

# Organische Wachstumsraten

in %

	Q2/24 ggü. Q2/23	H1/24 ggü. H1/23
Umsatz Konzern	+3,4	+2,5
Service-Umsätze Konzern	+4,0	+4,1
Service-Umsätze (ohne USA)	+3,9	+3,7
Ber. EBITDA AL Konzern	+6,6	+6,2
Ber. EBITDA AL (ohne USA)	+3,0	+4,0
Ber. Core EBITDA AL <sup>1</sup> Konzern	+7,0	+7,0

<sup>1</sup> Ber. EBITDA AL ohne Endgerätevermietung TMUS.

Die Ergebnisse des Konzerns aus H1/23 sind in dieser Präsentation aus Steuerungssicht dargestellt: der Ausweis bestimmter wesentlicher Finanzkennzahlen wie Umsatz und ber. EBITDA AL erfolgt so, als wenn Group Development noch voll konsolidiert wäre.

Diese Sicht unterscheidet sich von der Abschlussicht der DT, gemäß welcher Group Development als aufgegebenen Geschäftsbereich behandelt wird. Weitere Einzelheiten entnehmen Sie bitte dem Back-up dieser Präsentation bzw. dem DT-Zwischenbericht, beide abrufbar unter [www.telekom.com/de/investor-relations](http://www.telekom.com/de/investor-relations).

# TMUS

## EBITDA-Überleitung

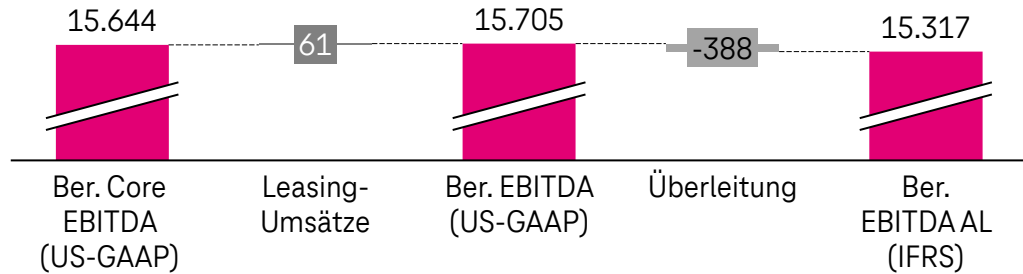
**H1/24**

in Mio. US-\$

+8,7 % ggü. Vorjahr

+7,5 % ggü. Vorjahr

+8,2 % ggü. Vorjahr



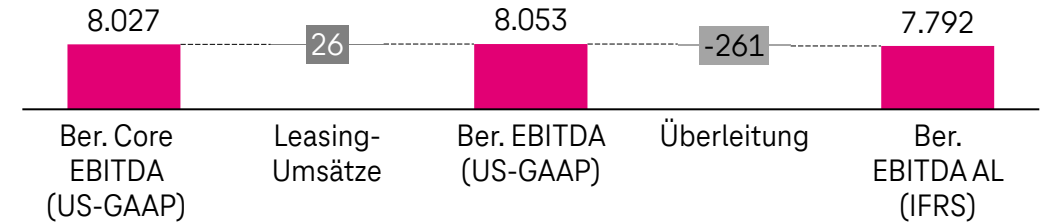
**Q2/24**

in Mio. US-\$

+9,4 % ggü. Vorjahr

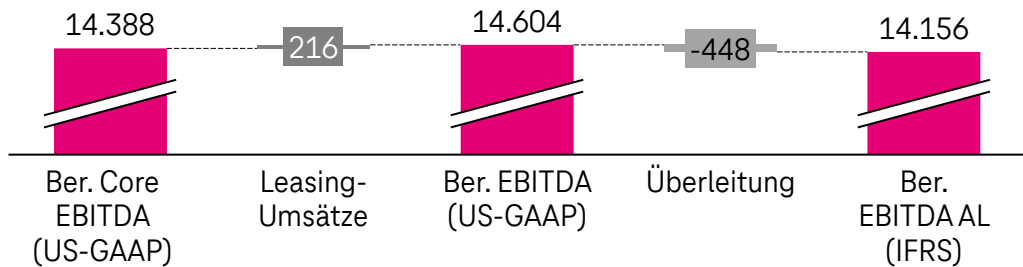
+8,6 % ggü. Vorjahr

+9,1 % ggü. Vorjahr



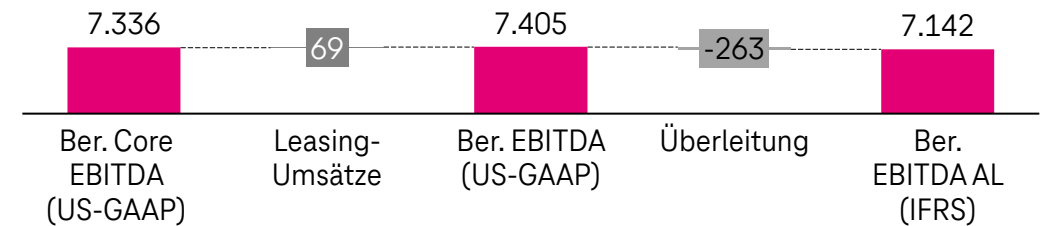
**H1/23**

in Mio. US-\$



**Q2/23**

in Mio. US-\$





# FCF AL (ohne USA)<sup>1</sup>

## Prognose für das Gesamtjahr 2024 unverändert bei 3,5 Mrd. €

in Mrd. €

	H1/2023	H1/2024	
<b>Ber. EBITDA</b>	<b>7,6</b>	<b>7,9</b>	GJ-Prognose 14,4 Mrd. €
Leasing Opex	-0,7	-0,8	
<b>Ber. EBITDA AL</b>	<b>6,9</b>	<b>7,1</b>	Investitionsintensiver Jahresauftakt
Cash Capex	-3,8	-4,0	
Erträge aus Veräußerung von Anlagevermögen	+0,0	+0,0	
Sondereinflüsse zahlungswirksam	-0,5	-0,6	
Zinsen ohne Leasing	-0,5	-0,6	
Steuern zahlungswirksam	-0,4	-0,6	
Sonstiges (Working Capital usw.)	+0,5	+0,5	
<b>FCF AL</b>	<b>2,2</b>	<b>1,8</b>	

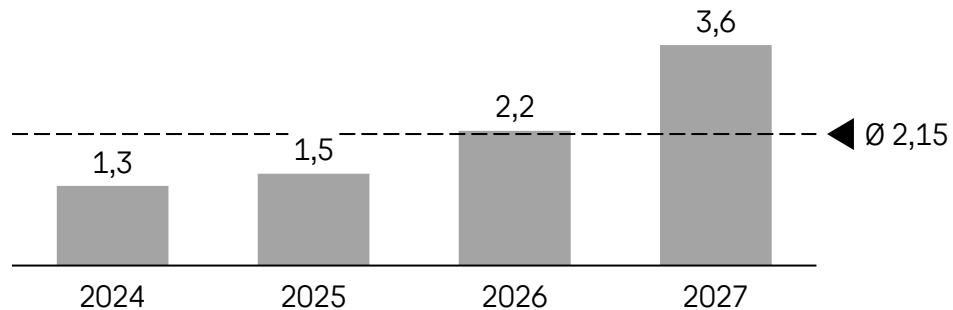
<sup>1</sup> Umfasst Rückflüsse im Zusammenhang mit der Funkturm-Transaktion. Ohne erhaltene TMUS-Dividende.

# Finanzkennzahlen

## Fälligkeitsprofil durch solide Liquiditätsreserve gedeckt

### Fälligkeit Anleihen (ohne USA)

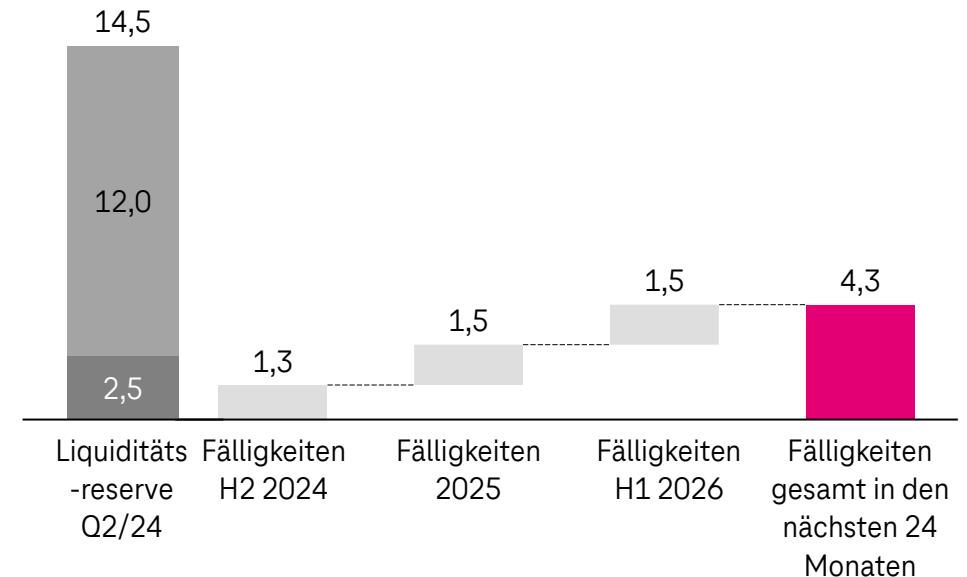
in Mrd. €



### Liquiditätsposition ohne USA

in Mrd. €

■ Kreditlinien  
■ Liquide Mittel



- Zusätzliche 1,5 Mrd. US-\$ ausstehende Gesellschafterdarlehen TMUS (Rückzahlung bis spätestens 2028)





# Bilanz

## Schuldenabbau fortgesetzt

in Mrd. €

	30.06.2023	30.09.2023	31.12.2023	31.03.2024	30/06/2024
Bilanzsumme	299,7	302,5	290,3	295,2	296,0
Eigenkapital	94,4	96,6	91,2	93,2	92,4
Netto-Finanzverbindlichkeiten ohne Leasing (AL)	97,2	96,9	93,7	94,5	97,1
Netto-Finanzverbindlichkeiten ohne Leasing (AL)/ber. EBITDAAL <sup>1</sup>	2,40	2,40	2,31	2,30	2,32
Netto-Finanzverbindlichkeiten einschl. Leasing (IFRS 16)	136,9	137,1	132,3	133,1	135,1
Netto-Finanzverbindlichkeiten einschl. Leasing (IFRS 16)/ber. EBITDA <sup>1</sup>	2,94	2,94	2,82	2,81	2,81
Eigenkapitalquote	31,5 %	31,9 %	31,4 %	31,6 %	31,2 %

### Kennzahlen Zielbereich

Rating: A-/BBB	
2,25-2,75 Netto-Finanzverbindlichkeiten gemäß IFRS 16/ber. EBITDA	
Eigenkapitalquote 25-35 %	
Liquiditätsreserve deckt Fälligkeiten der nächsten 24 Monate ab	

### Derzeitiges Rating

Fitch:	<b>BBB+</b>	Ausblick stabil
Moody's:	<b>Baa1</b>	Ausblick stabil
S&P:	<b>BBB+</b>	Ausblick stabil

<sup>1</sup> Kennzahlen für die Zwischen quartale auf Grundlage der vier vorangegangenen Quartale berechnet.

# Guidance 2024

## ggü. Konsenserwartung

in Mrd. €

	Guidance 2024 in € bei 1,08	Guidance 2024 in € bei 1,08 (konstanter Wechselkurs)	Konsens in € bei 1,08
<b>Ber. EBITDA AL Konzern</b>	<b>~42,9</b>	<b>~42,9</b>	<b>43,0</b>
davon ohne USA	14,4	14,4	14,5
davon TMUS	~28,6	~28,6	28,5
<b>FCF AL</b>	<b>~19,0</b>	<b>~19,0</b>	<b>19,0</b>
davon ohne USA	~3,5 <sup>1</sup>	~3,5 <sup>1</sup>	3,5
davon TMUS	~15,6	~15,6	15,5 <sup>2</sup>
<b>Ber. Ergebnis je Aktie (in €)</b>	<b>&gt;1,75</b>	<b>k. A.</b>	<b>1,81</b>

<sup>1</sup> Umfasst Rückflüsse i. H. v. 0,2 Mrd. € im Zusammenhang mit der Funkturm-Transaktion.

<sup>2</sup> Berechnung basiert auf dem Konsens zu Konzernergebnissen vor Veröffentlichung von 19,0 Mrd. € abzüglich des Beitrags ohne USA.

# Ausblick 2024/25 gemäß Geschäftsbericht 2023 (1/2)<sup>1</sup>

in Mrd. €

	2023 pro forma	2024S	2025e
<b>Umsatz Konzern</b>	<b>112,2</b>	<b>Anstieg</b>	<b>Anstieg</b>
Deutschland	25,2	Leichter Anstieg	Leichter Anstieg
USA (in US-\$)	78,6	Anstieg	Anstieg
Europa	11,8	Leichter Anstieg	Leichter Anstieg
Systemgeschäft	3,9	Leichter Anstieg	Stabil
<b>Service-Umsätze Konzern</b>	<b>93,2</b>	<b>Anstieg</b>	<b>Anstieg</b>
Deutschland	22,1	Leichter Anstieg	Leichter Anstieg
USA (in US-\$)	63,6	Anstieg	Anstieg
Europa	9,8	Leichter Anstieg	Leichter Anstieg
Systemgeschäft	3,8	Leichter Anstieg	Stabil
<b>Ber. EBITDA AL Konzern</b>	<b>40,6</b>	<b>~42,9</b>	<b>Starker Anstieg</b>
Deutschland	10,2	10,5	Anstieg
USA (in US-\$)	28,8	30,8	Starker Anstieg
Europa	4,1	4,3	Leichter Anstieg
Systemgeschäft	0,3	0,3	Leichter Anstieg

<sup>1</sup> Weitere Einzelheiten sind dem Geschäftsbericht 2023 zu entnehmen

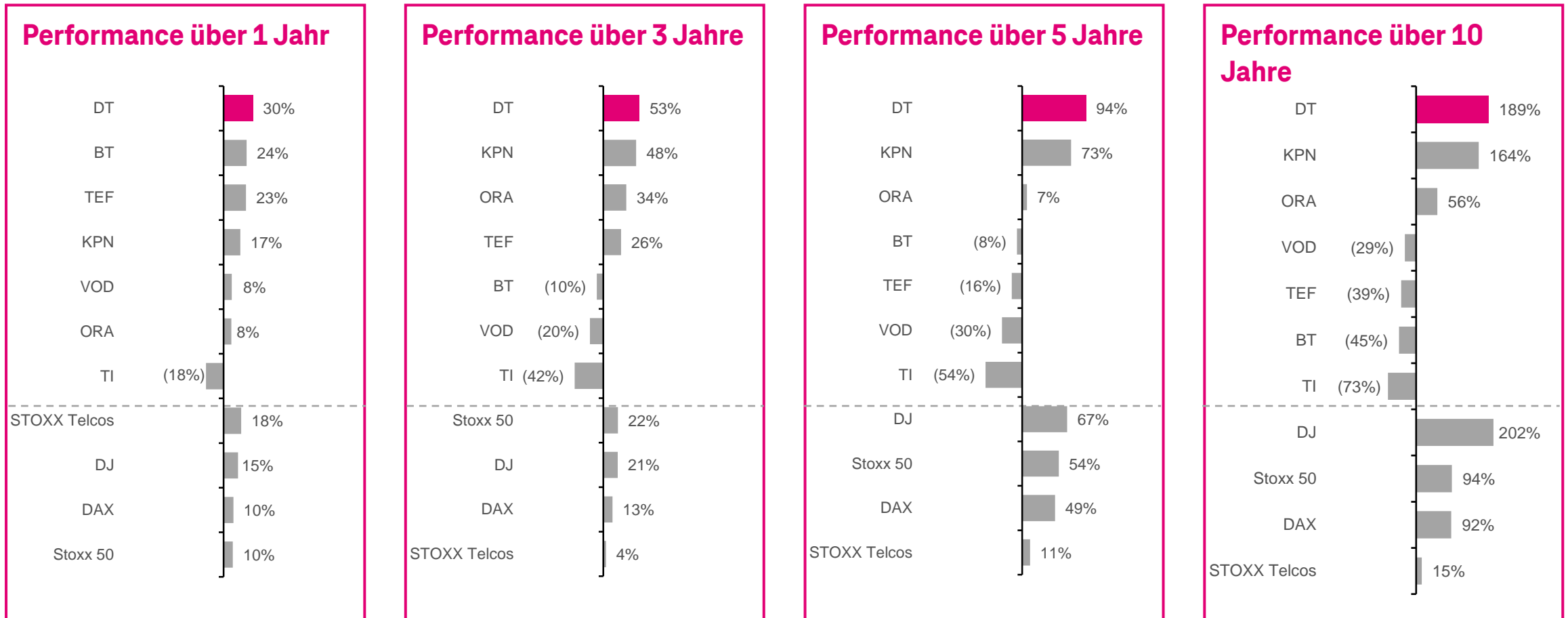
# Ausblick 2024/25 gemäß Geschäftsbericht 2023 (2/2)<sup>1</sup>

in Mrd. €

	2023 pro forma	2024S	2025e
<b>Cash Capex Konzern</b>	<b>16,6</b>	<b>~15,9</b>	<b>Stabil</b>
Deutschland	4,6	Leichter Anstieg	Leichter Anstieg
USA (in US-\$)	9,8	Rückgang	Stabil
Europa	1,8	Leichter Anstieg	Leichter Anstieg
Systemgeschäft	0,2	Stabil	Stabil
<b>FCF AL Konzern</b>	<b>16,2</b>	<b>~18,9</b>	<b>Starker Anstieg</b>
<b>Ber. Ergebnis je Aktie (in €)</b>	<b>1,60</b>	<b>&gt;1,75</b>	<b>Anstieg</b>
<b>Netto-Finanzverbindlichkeiten/ber. EBITDA</b>	<b>2,82x</b>	<b>~2,75x</b>	<b>~2,75x</b>

<sup>1</sup> Weitere Einzelheiten sind dem Geschäftsbericht 2023 zu entnehmen

# Gesamtrendite (TSR) im längerfristigen Vergleich



Quelle: FactSet. Stand: 2. August 2024.

# Investoren- und Analysten-Webcast mit Q&A-Runde

Der Conference Call findet am **8. August um 14:00 Uhr MEZ**, 13:00 GMT, 8:00 EST, 05:00 PST, 22:00 JST

Teilnehmende Vertreter der DT: [Tim Höttges](#) (Vorstandsvorsitzender), [Christian Illek](#) (Vorstand Finanzen), [Hannes Wittig](#) (Leiter IR)



- Live-Webcast
- Sofortige Wiedergabe
- Auf allen Endgeräten verfügbar

- Detaillierte Zeitstempel in der Videobeschreibung für Folien und Q&A:

Presentation	
👉	Tim Höttges (CEO): Group results + guidance
0:01:11	Welcome
0:01:22	Overview (p#4)
0:03:34	Financials reported: strong growth (p#5)
0:04:30	Financials organic: strong growth (p#6)



<https://dtag.webex.com/dtag/j.php?MTID=m29f7d7c38b99b5608ee4e6d213ea3943>

Passwort: Q2RESULTS

Wenn Sie eine Frage stellen möchten, verwenden Sie bitte die Funktion „Hand heben“. Zur Stornierung Ihrer Frage dieselbe Funktion noch einmal betätigen.



DE +49 69 791 2290, UK +44 203 630 1290,  
US +1 331 214 7999  
Meeting-ID: : 2784 956 6686

Wenn Sie eine Frage stellen möchten, bitte „Stern 3“ drücken.  
Zur Stornierung Ihrer Frage dieselbe Funktion noch einmal betätigen („Stern 3“).



# Bei weiteren Fragen

wenden Sie sich bitte an den Bereich IR



IR-Website:

[www.telekom.com/investors](http://www.telekom.com/investors)



+49 228 181 – 8 88 80

[investor.relations@telekom.de](mailto:investor.relations@telekom.de)

**Kontaktinformationen**

sämtlicher Vertreter von IR:

[www.telekom.com/ircontacts](http://www.telekom.com/ircontacts)



## Investor Relations in den sozialen Medien – So bleiben Sie auf dem Laufenden!



[linkedin.com/showcase/  
deutsche-telekom-investor-  
relations](https://linkedin.com/showcase/deutsche-telekom-investor-relations)



[youtube.com/@dt\\_ir](https://youtube.com/@dt_ir)



[www.twitter.com/DT\\_IR](https://www.twitter.com/DT_IR)

